

DeltaЛизинг

Финансовые результаты за 1 полугодие 2026 года



Ограничение ответственности



Информация, содержащаяся в данной презентации, была подготовлена ООО «ДельтаЛизинг» (далее — компания). Представленные здесь заключения основаны на общей информации, собранной на момент подготовки материала. Они могут быть изменены без дополнительного извещения. Компания полагается на информацию, полученную из источников, которые она считает надежными. Тем не менее, компания не гарантирует ее точность или полноту.

Материалы содержат заявления относительно будущих событий и пояснения, представляющие собой прогноз этих событий. Любые утверждения в этих материалах, которые не являются констатацией исторических фактов — прогнозные заявления, сопряженные с известными и неизвестными рисками, неопределенностями и прочими факторами. В связи с ними фактические результаты деятельности компании, итоги и достижения могут существенно отличаться от любых будущих результатов, итогов или достижений, отраженных в или предполагаемых такими прогнозными заявлениями.

Компания не принимает на себя никаких обязательств по обновлению любых содержащихся в настоящих материалах прогнозных заявлений с тем, чтобы они отражали фактические результаты, изменения в допущениях, либо изменения в факторах, повлиявших на такие заявления.

Настоящая презентация — не предложение продажи, или же поощрение любого предложения подписки или покупки любых ценных бумаг. Понимается, что ни одно положение данной презентации не создает основу какого-либо контракта либо обязательств любого характера.

Информация, содержащаяся в презентации, не должна ни в каких целях считаться полной, точной или беспристрастной. Информация в данной презентации подлежит проверке, окончательному оформлению и изменению. Компания не давала и не дает от своего имени, от имени участников, директоров, должностных лиц или служащих, или любых иных лиц, никаких заверений или гарантий, как ясно выраженных, так и подразумеваемых, в отношении точности, полноты или объективности содержащейся в презентации информации или мнений. Ни один из директоров компании, ее участников, должностных лиц или служащих, или любых иных лиц, не принимает на себя никакой ответственности за любые потери любого рода, которые могут быть понесены в результате любого использования этой презентации или ее содержания, или же иным образом в связи с этой презентацией.

03

О компании



04/ История компании: 26 лет успеха

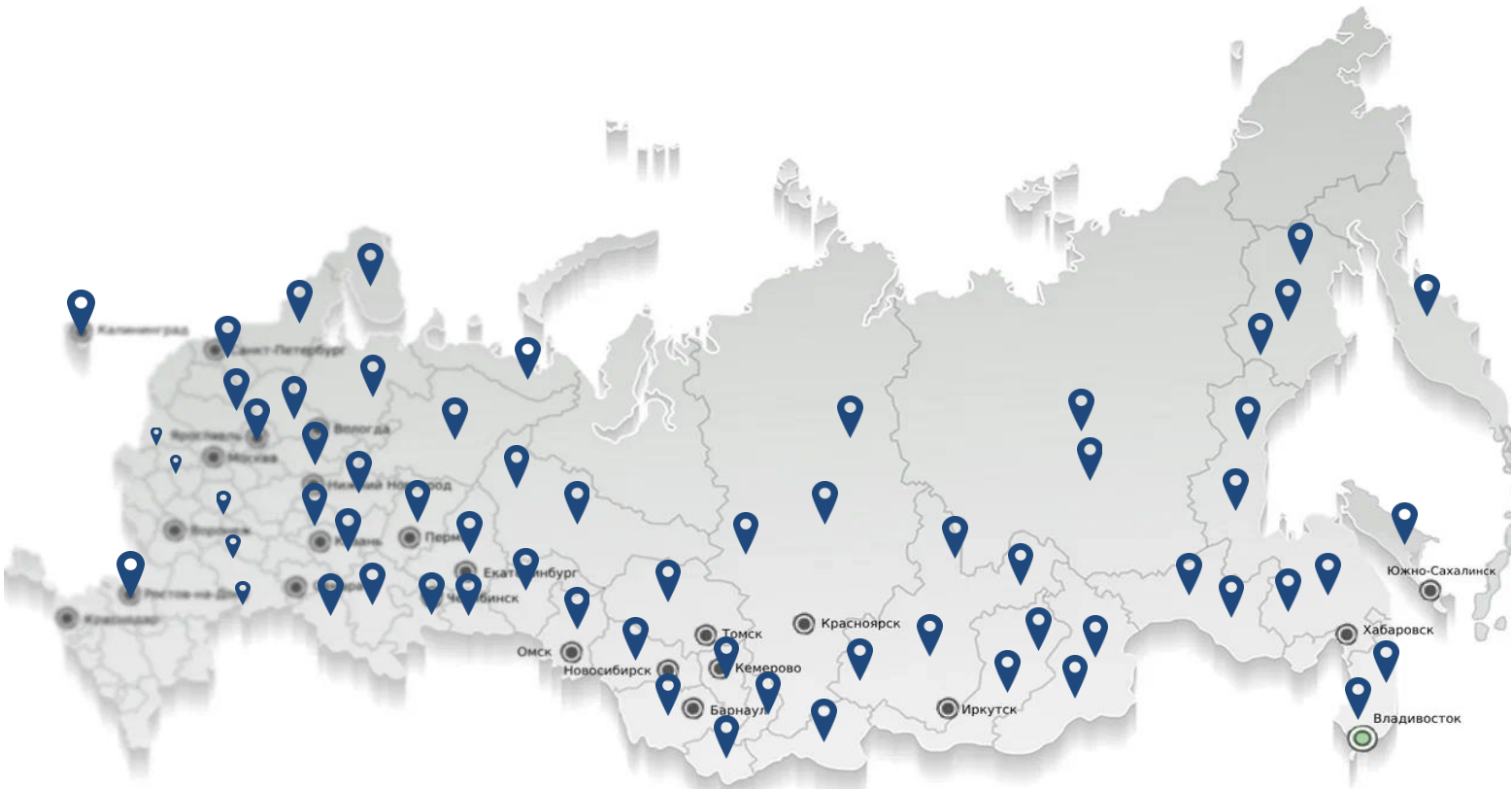


*на основании [годовых](#) рэнкингов лизинговых компаний России

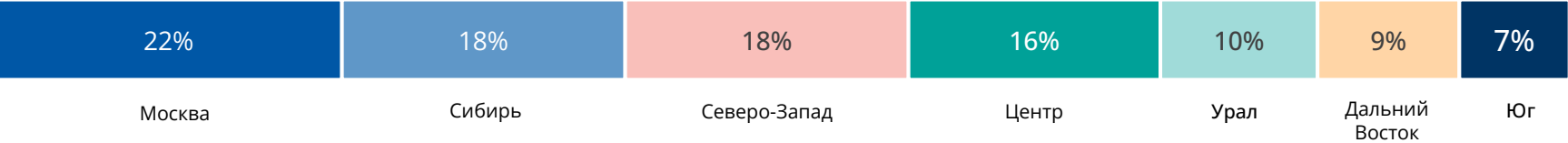
05/ Широкая география – близость к клиенту



ДельтаЛизинг успешно поддерживает клиентов от Камчатки до Калининградской области



География



24

Представительства

430

Городов присутствия

4205

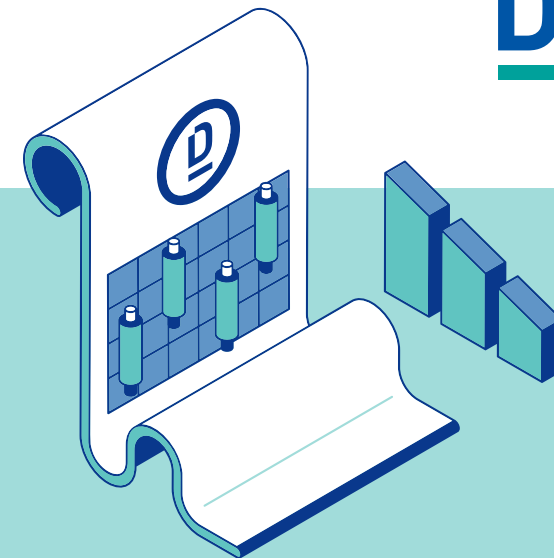
Действующие клиенты

06/ Стратегия развития



Приоритеты

- Сохранение универсальности с фокусом на укрепление лидерства в сегменте индустриального лизинга
- Центр компетенций – развитие команды, наращивание экспертизы и отраслевых знаний
- Близость к клиенту:
 - расширение географического присутствия,
 - продуктивное масштабирование и поиск сбалансированных решений в новых отраслевых нишах,
 - развитие цифровых сервисов
- Система принятия решений на основании анализа данных



Управление рисками

- Поддержание диверсификации портфеля – фундамент управления качеством портфеля.
- Постоянный мониторинг индустриального/регионального риска – адаптация стратегий принятия решений.
- Превентивное управление проблемностью – идентификация и ускорение принятия мер по регуляризации просрочки с первого дня.
- Баланс финансового состояния клиента и ликвидности предмета лизинга.
- Рост эффективности команды (скорость принятия решений на всех этапах).

Ликвидность, финансовая устойчивость

- Контроль и управление финансовой устойчивостью компании в долгосрочной перспективе: $ROE \geq 20\%$, $ROA \geq 5\%$, $Equity/Assets = 18\%-20\%$ после нормализации капитала.
- Поддержка стабильного доходного роста бизнеса: управление ликвидностью и максимизация доходности путем улучшения рейтинга компании, диверсификации источников фондирования – 10+ банков-партнеров, 100+ млрд руб. общий лимит, 50/50 целевое соотношение кредиты/облигации. Фокус на фиксированной ставке, хеджирование процентного риска при плавающей ставке. Выбор лучшей цены и условий.
- Контроль операционной эффективности: целевой CIR на уровне 30-36%.

07/ Лидеры лизинга промышленного оборудования



Каждая **4-ая** единица оборудования профинансирована **ДельтаЛизинг***



Размер портфеля

113 млрд



Место в рейтинге РА Эксперт

9 место



Количество действующих клиентов

4205



Портфель оборудования

91 млрд



Доля оборудования

80%



Отраслевая диверсификация

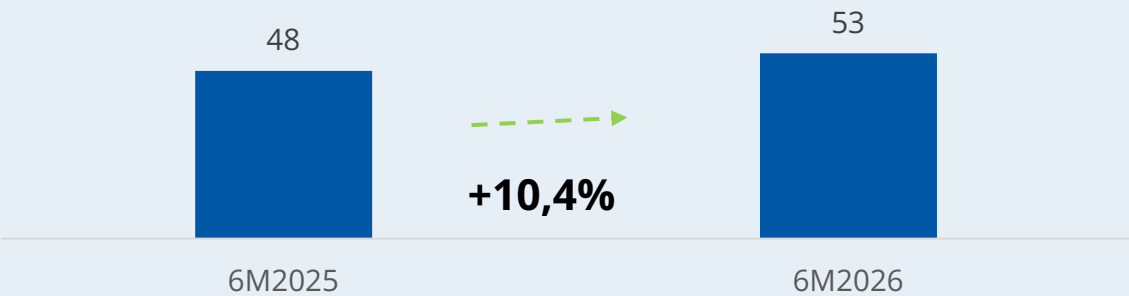
70 отраслей

На основании рейтинга лизинговых компаний России [по итогам 1 полугодия 2026 года](#) рейтингового агентства «Эксперт РА». *На основании собственных расчетов в системообразующих сегментах промышленного оборудования: машиностроительного, металлообрабатывающего и металлургического оборудования; оборудования для пищевой промышленности, включая холодильное и оборудование для ресторанов; погрузчиков складских и складского оборудования, упаковочного оборудования и оборудования для производства тары; полиграфического оборудования; деревообрабатывающего оборудования; энергетического оборудования.

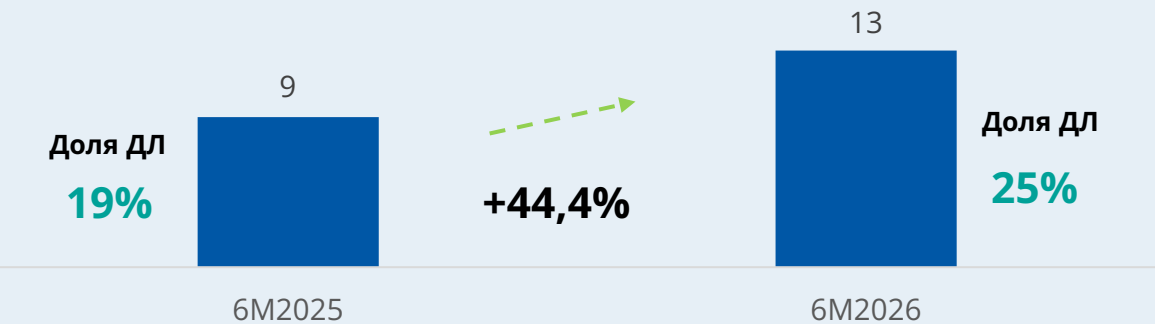
08/ Динамика объема Нового бизнеса



Общая динамика объема Нового бизнеса в системообразующих сегментах промышленного оборудования, млрд руб.*



Динамика объема Нового бизнеса **DeltaЛизинг** в млрд руб.

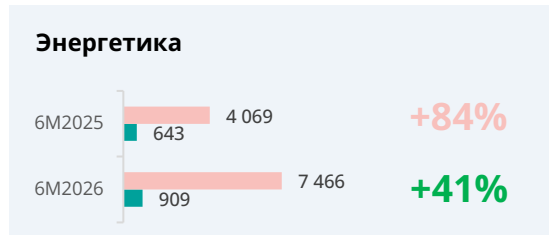
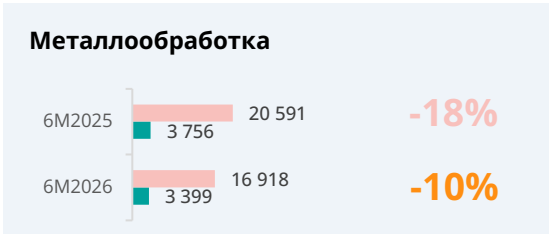
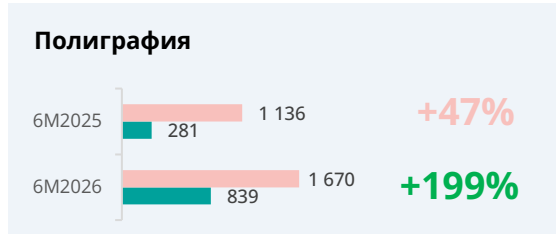


*указана доля системообразующих сегментов от общего объема рынка оборудования

Динамика объема Нового бизнеса в системообразующих сегментах промышленного оборудования, млн. руб.**

DeltaЛизинг

■ - сегмент рынка
■ - ДельтаЛизинг



*На основании собственных расчетов по данным «Эксперт РА» в системообразующих сегментах промышленного оборудования: машиностроительного, металлообрабатывающего и металлургического оборудования; оборудования для пищевой промышленности, включая холодильное и оборудование для ресторанов; погрузчиков складских и складского оборудования, упаковочного оборудования и оборудования для производства тары; полиграфического оборудования; деревообрабатывающего оборудования; энергетического оборудования; ** На основании рейтинга лизинговых компаний России по итогам 1 полугодия 2026 года рейтингового агентства «Эксперт РА».

09/ Доли рынка промышленного оборудования



Рынок по итогам первого полугодия 2026 года*

	Рынок полиграфического оборудования	Рынок оборудования для пищевой промышленности	Рынок деревообрабатывающего оборудования	Рынок упаковочного оборудования	Рынок металлообрабатывающего оборудования	Рынок энергетического оборудования
DeltaЛизинг	50%	34%	33%	28%	20%	12%
Конкурент 1	13%	11%	15%	24%	17%	15%
Конкурент 2	9%	8%	13%	13%	10%	11%
Конкурент 3	8%	6%	8%	7%	6%	9%

*На основании собственных расчетов по данным ранжирования лизинговых компаний России по итогам 1 полугодия 2026 года от рейтингового агентства «Эксперт РА» в системообразующих сегментах промышленного оборудования: машиностроительного, металлообрабатывающего и металлургического оборудования; оборудования для пищевой промышленности, включая холодильное и оборудование для ресторанов; погрузчиков складских и складского оборудования, упаковочного оборудования и оборудования для производства тары; полиграфического оборудования; деревообрабатывающего оборудования; энергетического оборудования.

10/ Система продаж



Центр компетенций

- Персональный клиентский менеджер и индивидуальная команда под каждый проект.
- Широкая продуктовая линейка под потребности клиентов, от коробочных предложений с реализацией сделки от 1 дня до нестандартных комплексных решений:
 - прямой импорт – финансирование импортного оборудования напрямую от производителя;
 - модернизация оборудования – финансирование замены основных узлов и агрегатов;
 - финансирование узкоспециализированного оборудования в нишевых отраслях;
 - одобрение долгосрочных лимитов финансирования в рамках одной сделки.
- Собственная CRM система – полностью автоматизированное клиентское путешествие: планирование взаимодействий, этапы реализации сделки и удержание клиента.

Модель продаж

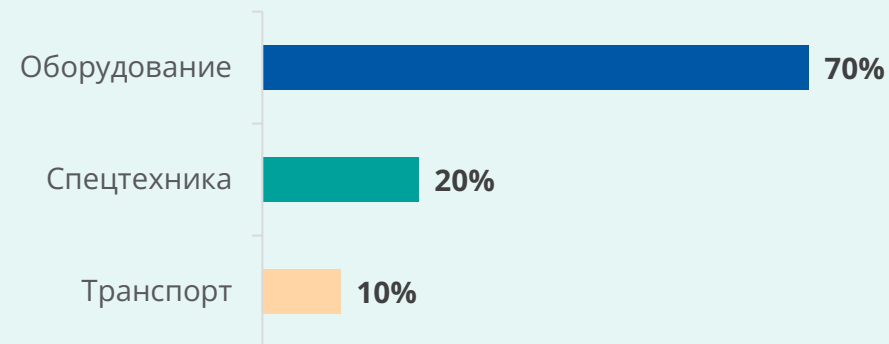
- Система управления продажами на основании анализа данных.
- Контроль скорости и эффективности обработки клиентских запросов.
- Диверсифицированные каналы продаж: привлечение новых клиентов и поддержание отношений с текущими.
- Генерация новых клиентов:
 - активные прямые продажи;
 - партнерские каналы – поставщики и интродюсеры;
 - маркетинг – персонализированные коммуникации и омниканальность.
- Сбалансированная система мотивации команды продаж: прозрачная и эффективная.
- Профессиональная команда продаж – средний стаж клиентских менеджеров свыше 4 лет.

Сбалансированные каналы продаж

75%
повторных
клиентов

25%
НОВЫХ
КЛИЕНТОВ

Структура Нового бизнеса



11/ Ключевые факторы инвестиционной привлекательности



ЛИДЕРСТВО И УНИКАЛЬНОСТЬ

- Лидер рынка **лизинга оборудования***, уникальная компания в лизинговой отрасли с долей оборудования **80%**.
- **№1** в ведущих отраслях промышленности: машиностроительного, металлообрабатывающего и металлургического оборудования; оборудования для пищевой промышленности, включая холодильное и оборудование для ресторанов; погрузчиков складских и складского оборудования, упаковочного оборудования и оборудования для производства тары; полиграфического оборудования; деревообрабатывающего оборудования.
- Диверсифицированный лизинговый портфель с широким спектром отраслей, предметов лизинга, географией бизнеса.



НАДЕЖНОСТЬ

- **26** лет опыта на рынке лизинга.
- Устойчивая бизнес-модель на базе международного опыта и собственных разработок.
- Высокое качество лизингового портфеля, как гарантия исполнения обязательств перед инвесторами и кредиторами.
- Безупречная кредитная история. Подтвержденная позитивная динамика финансовой устойчивости.
- **AA-** кредитный рейтинг от АКРА и РА Эксперт.
- Самая высокая в отрасли достаточность капитала **29%** и самая низкая долговая нагрузка – чистый долг на капитал **2.0**.
- Аудит крупнейшей аудиторской компанией **B1**.



ГИБКОСТЬ

- Компания легко адаптируется к изменениям внешней среды и эффективно выстраивает новые процессы, преодолевая вызовы.
- Готовность к обсуждению с инвесторами условий размещения.

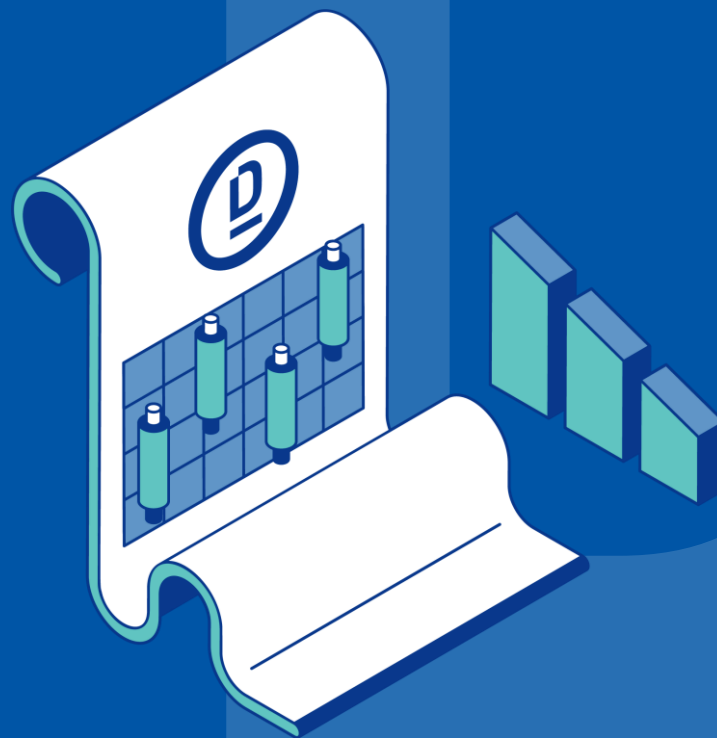


ПРОЗРАЧНОСТЬ

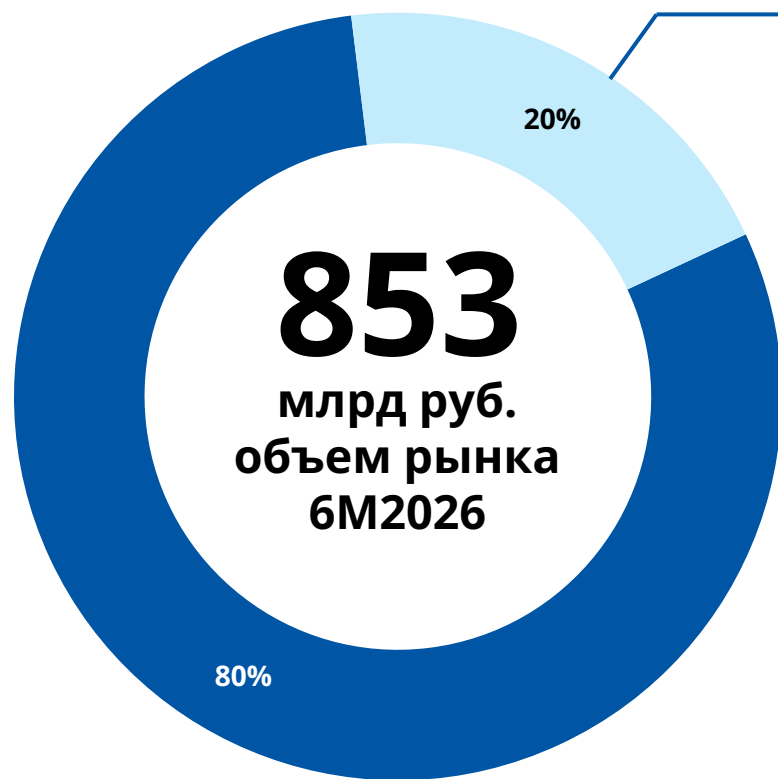
- Регулярное раскрытие отчетности, аналитики и презентации для инвесторов.
- Открытый диалог менеджмента с инвесторами в формате вебинаров и 1:1 встреч.

26
лет опыта
финансирования

Рынок и клиент 2026



13/ Рынок лизинга



■ Остальной рынок ■ Оборудование

На основании ранжирования лизинговых компаний России по итогам 1 полугодия 2026 года рейтингового агентства «Эксперт РА».

Доля на рынке лизинга

167 млрд руб.
рынок оборудования

2025 год
18%

+2 п.п.

6M2026 год
20%

Доля на рынке оборудования

DeltaЛизинг

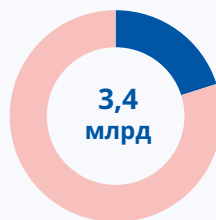
драйвер рынка оборудования

2025 год
8%

+2 п.п.

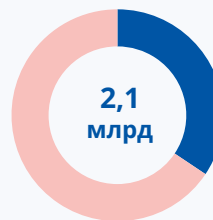
6M2026 год
10%

Лизинг оборудования 6M2026 год, млрд руб.



1 место

Металлообработка



1 место

Пищевая отрасль



1 место

Пластик (в т.ч.
Погрузчики)



1 место

Деревообработка



1 место

Полиграфия

14/ Портрет клиента



Устойчивый клиент – компания-производитель из реального сектора экономики: большой штат сотрудников, складские запасы сырья и готовой продукции, серийное производство, долгосрочные заказы.

Диверсификация финансируемых отраслей экономики:

- от производства машин для металлургии до производства ножевых изделий, ручных инструментов и скобяных изделий;
- от производства двигателей и турбин до производства химических продуктов;
- от производства пищевых продуктов до производства вин и разведения животных;
- от производства и передачи электроэнергии до производства электробатарей и аккумуляторов.



Новый клиент

- Средний срок работы на рынке – 11 лет.
- Выручка – 700 млн руб.



Повторный клиент

- Средний срок работы на рынке – 14 лет.
- Выручка – 1 250 млн руб.

Финансовые показатели за 1 полугодие 2026 года



16/ Ключевые показатели эффективности



ROA

6M 2026

3,5%

NIM

6M 2026

16%

ROE

6M 2026

13%

Доля капитала

6M 2026

29%

CIR

6M 2026

37%

CoR

6M 2026

3,1%

*Источник: данные компании по МСФО, аудированные независимым аудитором. ROA – аннуализированная чистая прибыль за отчетный период / среднее значение активов; NIM - всего аннуализированный чистый процентный и прочий доход от финансового лизинга за отчетный период / среднее значение активов, приносящих процентный и прочий доход; ROE - аннуализированная чистая прибыль за отчетный период / среднее значение капитала; Доля капитала - капитал на конец отчетного периода / Активы на конец отчетного периода; CIR - сумма расходов на персонал, амортизации и прочих операционных расходов за отчетный период / доходы от операционной деятельности за отчетный период; CoR - аннуализированное изменение резервов под ожидаемые кредитные убытки по финансовому лизингу за отчетный период / Среднее значение чистых инвестиций в лизинг и финансовых активов по амортизационной стоимости до вычета резерва под ожидаемые кредитные убытки.

17/ Динамика финансовой устойчивости



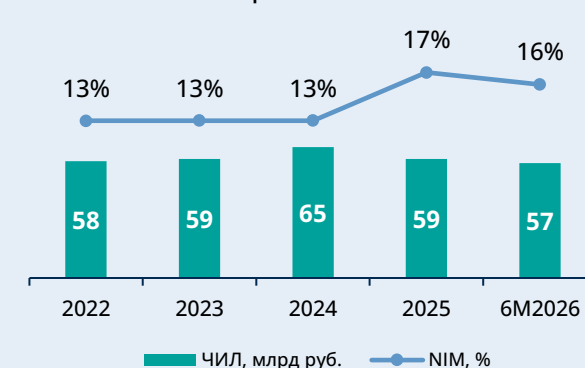
Портфель и Новый бизнес¹



Численность²



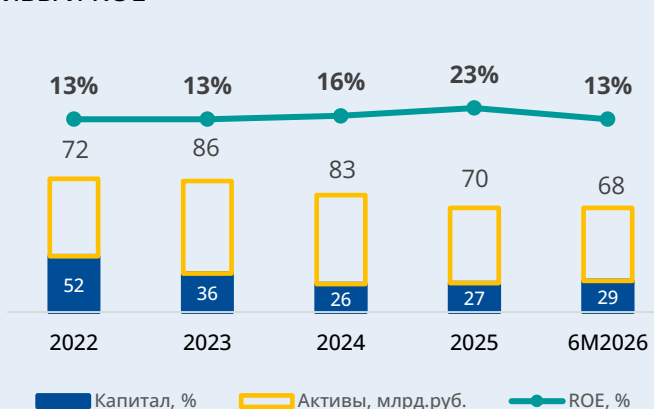
Чистые инвестиции в лизинг и NIM³



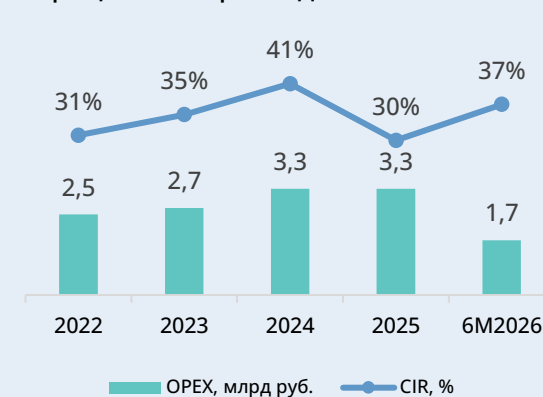
Чистая прибыль и ROA⁴



Активы и ROE⁵



Операционные расходы и CIR⁶



(1) Портфель и Новый бизнес – на основании ранжирования лизинговых компаний России по итогам 1 полугодия 2026 года рейтингового агентства Эксперт РА; (2) (3), (4), (5), (6): Численность, ЧИЛ и NIM, Чистая прибыль и ROA, Активы и ROE, ОРЕХ и CIR - Источник: данные компании по МСФО, аудированные независимым аудитором.

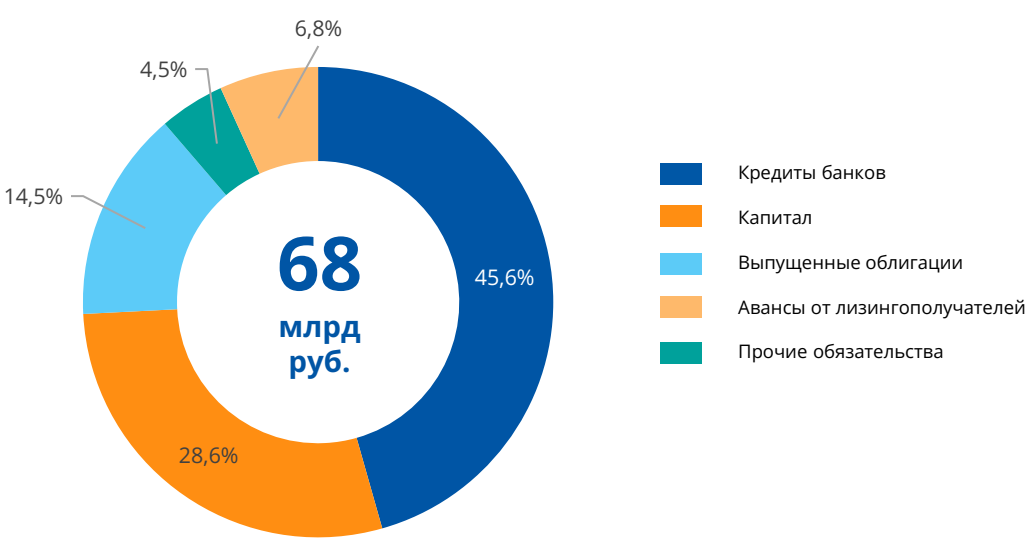
18/ Структура баланса на 30.06.2026



Активы



Пассивы



Комфортная долговая нагрузка

Высокая доля высоколиквидных активов	6М2026 - 84% (2025 - 87%)	Снижение Чистого долга на капитал	6М2026 - 2,0 (2025 - 2,1)	Рост достаточности капитала	6М2026 - 29% (2025 - 27%)
--------------------------------------	------------------------------	-----------------------------------	------------------------------	-----------------------------	------------------------------

Устойчивый рост диверсификации фондирования

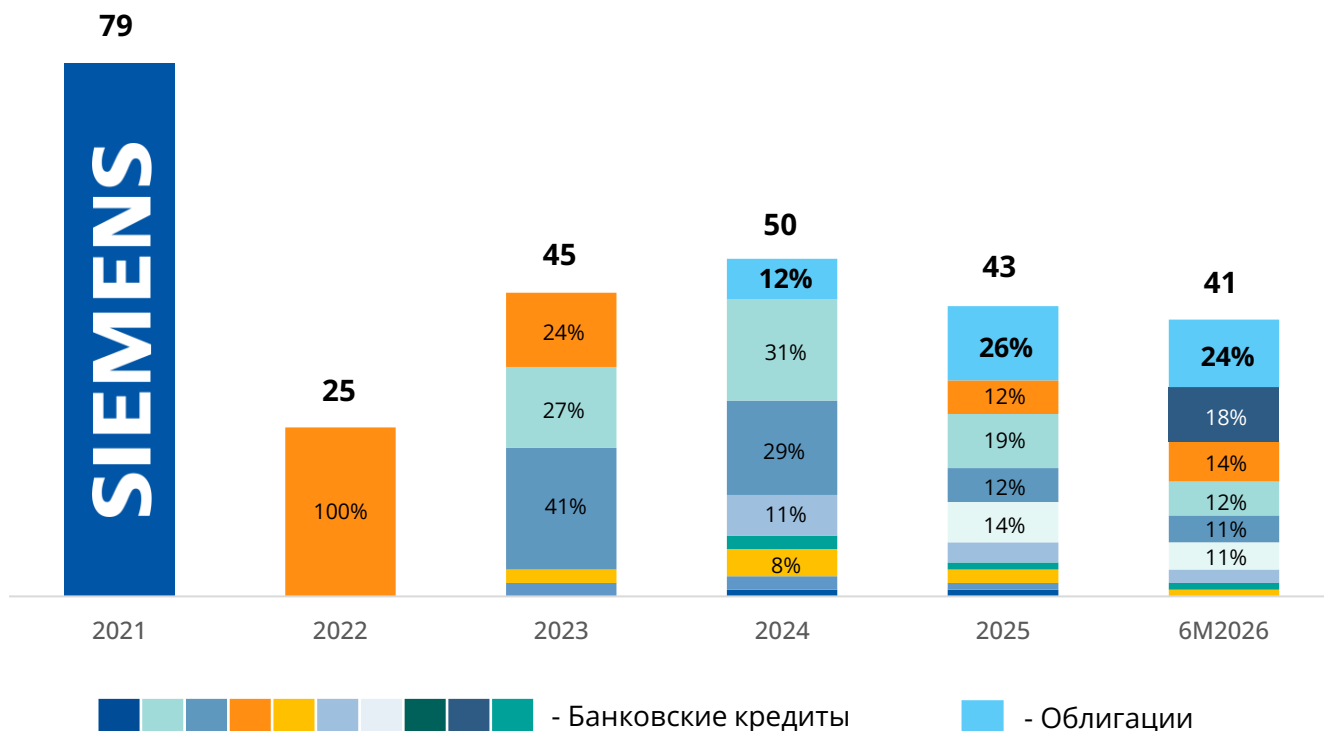
Снижение доли крупнейшего кредитора в активах	6М2026 - 11,1% (2025 - 11,5%)	Снижение доли ТОП-3 кредиторов в активах	6М2026 - 26,7% (2025 - 27,2%)	Высокая доля облигаций в активах	6М2026 - 14% (2025 - 16%)
---	----------------------------------	--	----------------------------------	----------------------------------	------------------------------

Источник: данные компании по МСФО, аудированные независимым аудитором.

19/ Устойчивый рост диверсификации фондирования



Динамика структуры кредитного портфеля, млрд руб.



Стратегия фондирования

Поддержка стабильного доходного роста бизнеса: управление ликвидностью и максимизация доходности путем улучшения рейтинга компании, диверсификации источников фондирования – 10+ банков-партнеров, 100+ млрд руб. общий лимит, 50/50 целевое соотношение кредиты/облигации. Фокус на фиксированной ставке, хеджирование процентного риска при плавающей ставке. Выбор лучшей цены и условий.

Источник: данные компании по МСФО, аудированные независимым аудитором.

2011 - 2021

Фондирование от материнской компании Сименс АГ.

2022 - 2024

Быстрый и успешный переход на рыночное финансирование. Безупречная кредитная история.

2022

Запуск процесса привлечения фондирования от сторонних банков.

2023

Успешная диверсификация кредитного портфеля: кредитные линии с 5-ю системообразующими ТОП-10 банками России. Рейтинг «Эксперт РА» ruA+, прогноз «Стабильный».

2024

Устойчивая диверсификация: Кредитные линии с 8 банками, клубные выпуски коммерческих и биржевых облигаций.

Подтвержден рейтинг «Эксперт РА» ruA+, прогноз «Стабильный».

2025

Кредитные линии с 10 банками. Дебютный рыночный выпуск облигаций 4,5 млрд руб. в марте 2025. Второй выпуск облигаций на 5,5 млрд руб. в ноябре. Получен рейтинг AA- от АКРА. Повышение рейтинга от «Эксперт РА» до ruAA-.

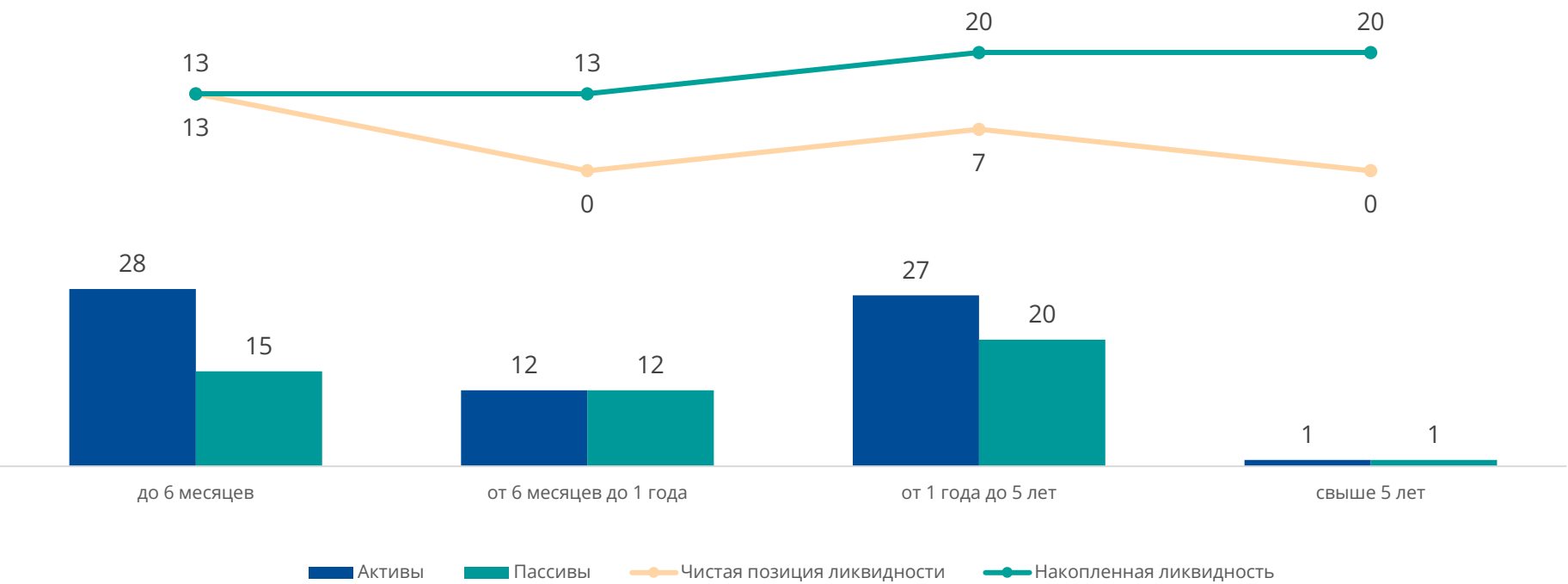
2026 и далее

Таргетируем устойчивую диверсификацию источников фондирования: 50/50 банки и облигации. Подтверждение рейтинга AA- от АКРА.

20/ Ликвидность



Сбалансированная позиция по ликвидности по итогам 1 полугодия 2026 года, млрд руб.



Сбалансированные активы и пассивы по срокам погашения и фиксированным ставкам. Положительная накопленная ликвидность на всех сроках погашения.

Источник: данные компании по МСФО, аудированные независимым аудитором.

Управление рисками



22/ Высокая диверсификация лизингового портфеля



Отрасль

Производство

Металлообработка и машиностроение

Пищевая промышленность

Торговля

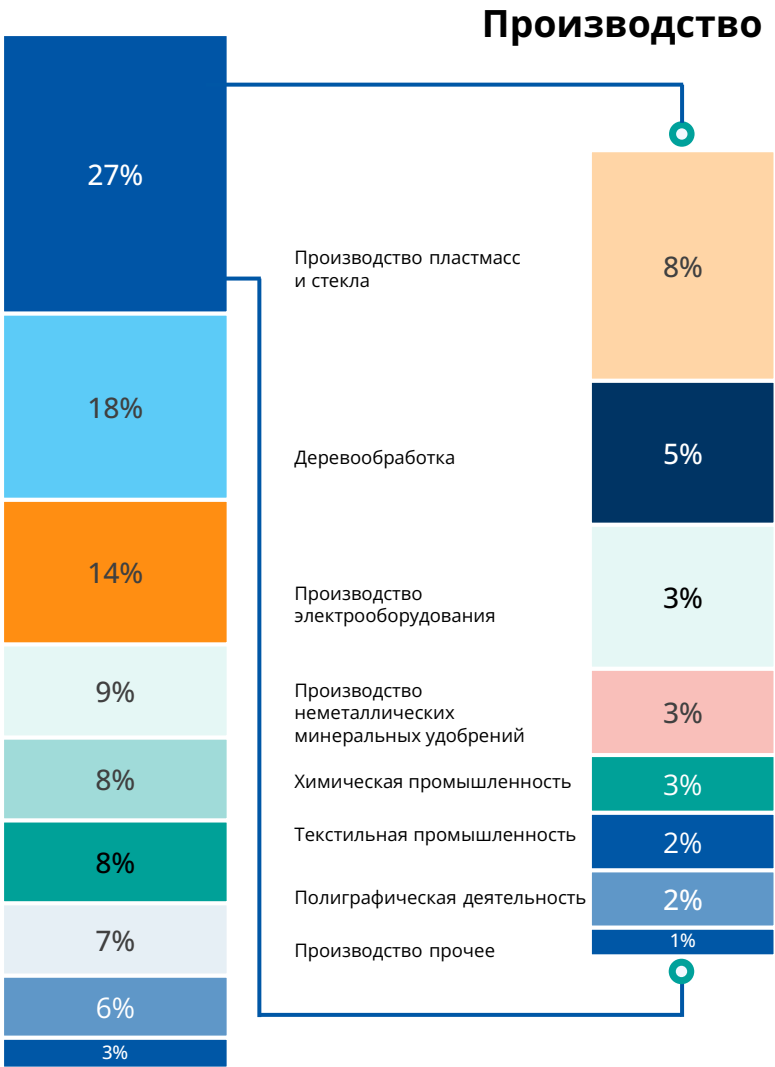
Горнодобывающая промышленность

Услуги

Строительство

Транспорт

Сельское хозяйство



Предметы лизинга*

Металлообрабатывающее оборудование

Строительная и горнодобывающая спецтехника

Транспортные средства

Обработка и производство пластмасс

Пищевое оборудование

Упаковка и розлив

Прочее

Производство химических и композитных материалов

Погрузочно-разгрузочное оборудование и спецтехника

Строительное и горнодобывающее оборудование

Электроэнергетическое оборудование

Системы автоматизации и промышленные роботы

Полиграфическое оборудование

Спецтехника для сельского и лесного хозяйства

Медицинское оборудование

Текстильное оборудование

Деревообработка

Переработка сырья растительного происхождения

Обработка поверхностей

Складское оборудование

Утилизация и переработка отходов

Телекоммуникационное оборудование

Производство электронных компонентов

Оборудование для нефти и газопереработки

Металлургия



Отраслевая диверсификация

70
отраслей

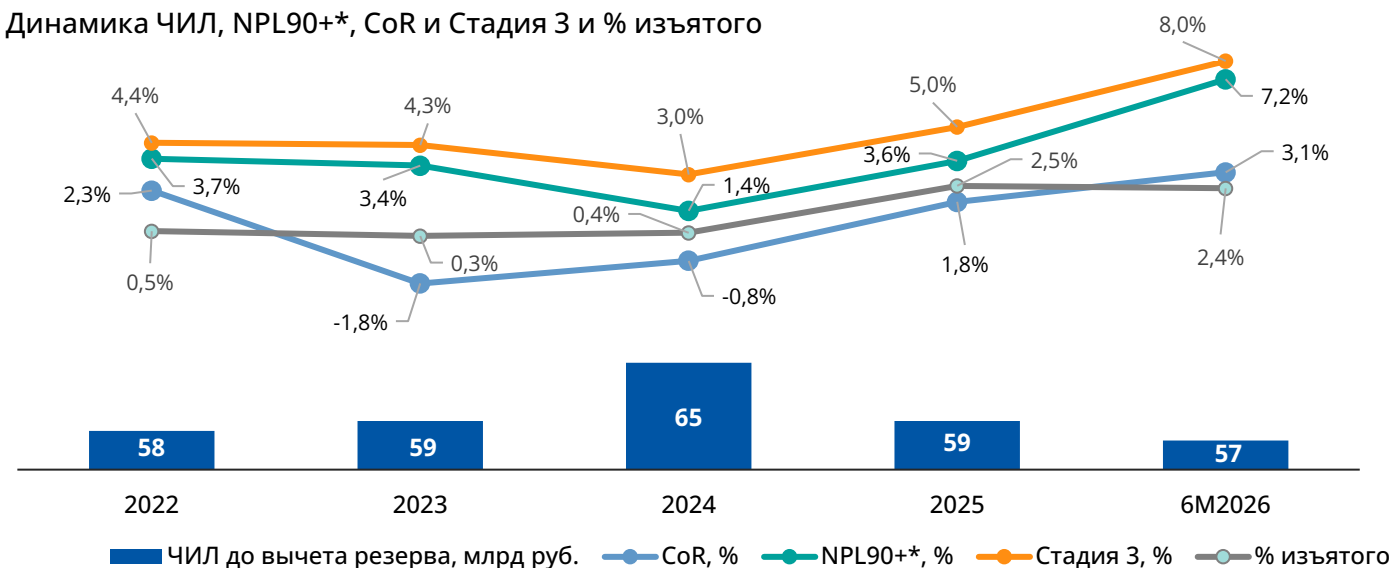
Источник: данные компании по МСФО, аудированные независимым аудитором.

*Детализированная управленческая классификация.

23/ Качественный лизинговый портфель



Динамика ЧИЛ, NPL90+*, CoR и Стадия 3 и % изъятого



Концентрация по лизингополучателям

6M2026	
ТОП-1	1,0%
ТОП-5	4,5%
ТОП-10	8,0%
ТОП-20	13,0%

Высокое качество лизингового портфеля

Доля изъятых предметов лизинга одна из самых низких в отрасли: 2,4% от валюты баланса. Рост доли стадии 3 связан с затяжным характером судебных и досудебных разбирательств по ряду крупных проблемных лизингополучателей, по которым ожидается урегулирование до конца 2026 года.

Высокая диверсификация портфеля

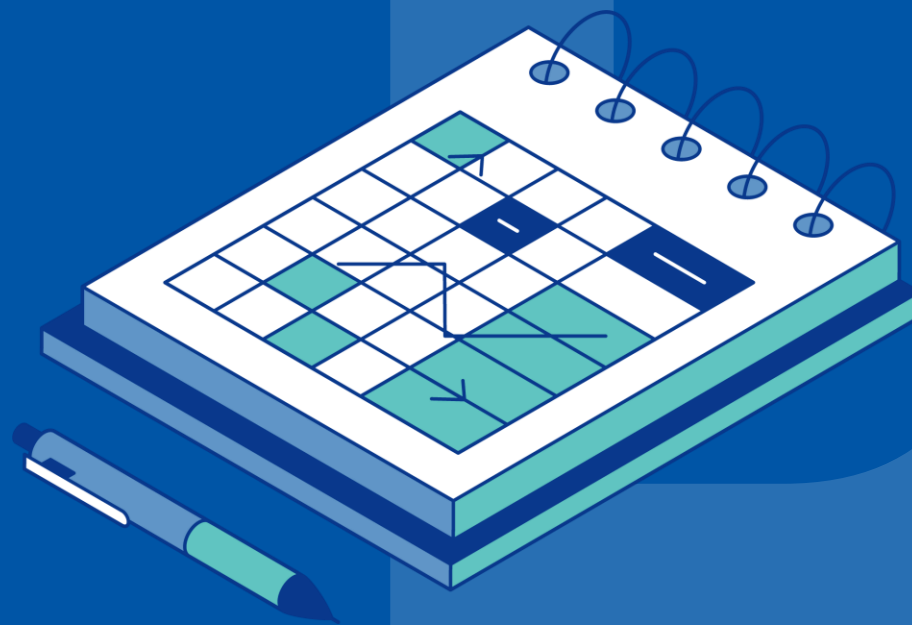
Низкая концентрация по лизингополучателям.

Достаточный уровень резервирования

Соответствие требованиям МСФО 9 по отражению резервов под ОКУ. Консервативный подход резервирования.

Источник: данные компании по МСФО, аудированные независимым аудитором; *Чистые инвестиции в лизинг до вычета резервов 90+ к общим чистым инвестициям в лизинг до вычета резервов.

Дополнительно



25/ Облигации



DeltaЛизинг —

уникальная инвестиционная
ВОЗМОЖНОСТЬ*

- Высокая доходность выпусков за счет фиксирования высокой ставки на длинной дюреации, ежемесячный купон.
- Бумаги включены в **1-ый** котировальный листинг и стабильно торгуются на вторичном рынке выше номинала.
- Программа выпуска облигаций на **100 млрд руб.** на горизонте 5 лет.

Параметры рыночных выпусков, находящихся в обращении:

Выпуск	Объем в обращении	Ставка купона	Доходность при размещении	Срок
ДельтаЛизинг, 001P-02	4,5 млрд	24%	26,82%	3 года
ДельтаЛизинг, 001P-03	5,5 млрд	17,15%	18,57%	3 года

Характеристики выпусков:

Вид облигаций	Биржевые облигации, размещаемые в рамках программы
Номинальная стоимость	1000 руб.
Способ размещения	Букбилдинг по купону, открытая подписка
Использование средств	Финансирование нового бизнеса
Инвестирование средств физических лиц	Доступно для приобретения неквалифицированным инвесторам
Инвестирование средств институциональных инвесторов	Выпуски удовлетворяют требованиям по инвестированию средств пенсионных накоплений, пенсионных и страховых резервов

*Не является инвестиционной рекомендацией, в том числе индивидуальной.

26/ Календарь инвестора 2026



Регулярная отчетность

Март

13 марта:

- РСБУ отчетность за 2025 год

27 марта:

- МСФО отчетность за 2025 год
- Пресс-релиз
- Презентация для инвесторов

Апрель

21 апреля:

- РСБУ отчетность за 3М 2026 года

Июль

21 июля:

- РСБУ отчетность за 6М 2026 года

Август

21 августа:

- МСФО отчетность за 6М 2026 года
- Пресс-релиз
- Презентация для инвесторов

Октябрь

21 октября:

- РСБУ отчетность за 9М 2026 года



Контакты

Для инвесторов



Евгений Анискин

Менеджер направления долгового финансирования

investors@deltaleasing.ru

Для СМИ



Екатерина Аслезова

Директор департамента бизнес-развития

ekaterina.aslezova@deltaleasing.ru