

DeltaЛизинг

Финансовые итоги по МСФО за 2025 год



Ограничение ответственности



Информация, содержащаяся в данной презентации, была подготовлена ООО «ДельтаЛизинг» (далее — компания). Представленные здесь заключения основаны на общей информации, собранной на момент подготовки материала. Они могут быть изменены без дополнительного извещения. Компания полагается на информацию, полученную из источников, которые она считает надежными. Тем не менее, компания не гарантирует ее точность или полноту.

Материалы содержат заявления относительно будущих событий и пояснения, представляющие собой прогноз этих событий. Любые утверждения в этих материалах, которые не являются констатацией исторических фактов — прогнозные заявления, сопряженные с известными и неизвестными рисками, неопределенностями и прочими факторами. В связи с ними фактические результаты деятельности компании, итоги и достижения могут существенно отличаться от любых будущих результатов, итогов или достижений, отраженных в или предполагаемых такими прогнозными заявлениями.

Компания не принимает на себя никаких обязательств по обновлению любых содержащихся в настоящих материалах прогнозных заявлений с тем, чтобы они отражали фактические результаты, изменения в допущениях, либо изменения в факторах, повлиявших на такие заявления.

Настоящая презентация — не предложение продажи, или же поощрение любого предложения подписки или покупки любых ценных бумаг. Понимается, что ни одно положение данной презентации не создает основу какого-либо контракта либо обязательств любого характера.

Информация, содержащаяся в презентации, не должна ни в каких целях считаться полной, точной или беспристрастной. Информация в данной презентации подлежит проверке, окончательному оформлению и изменению. Компания не давала и не дает от своего имени, от имени участников, директоров, должностных лиц или служащих, или любых иных лиц, никаких заверений или гарантий, как ясно выраженных, так и подразумеваемых, в отношении точности, полноты или объективности содержащейся в презентации информации или мнений. Ни один из директоров компании, ее участников, должностных лиц или служащих, или любых иных лиц, не принимает на себя никакой ответственности за любые потери любого рода, которые могут быть понесены в результате любого использования этой презентации или ее содержания, или же иным образом в связи с этой презентацией.

03

О компании



04/ История компании: 26 лет успеха



1999–2010



В 1999 году во Владивостоке учреждена компания «ДельтаЛиз Дальний Восток» — лизинговая компания с иностранными инвестициями. В период до 2010 года компания активно росла и открывала новые представительства.

2003-05

Компания открывает представительство в Новосибирске и растет с Востока на Запад.

2005-08

Ведущие позиции «ДельтаЛизинг» подтвердили российские рейтинговые агентства. 1 место* в рейтинге лизинговых компаний Сибири. Компания входит в тройку динамично развивающихся лизинговых компаний России*. Открываются представительства в Екатеринбурге, Москве.

2008-10

Открываются представительство в Санкт-Петербурге, Самаре. Компания отмечает 10-летний юбилей и занимает 1 место* по лизингу грузового транспорта в Сибири, 1 место* в РФ по лизингу лесозаготовительного и торгового оборудования, 2 место* в сегменте деревообработки и полиграфии.

2011–2022



В 2011 году Компания продолжает своё развитие как часть Siemens Financial Services (финансовое подразделение «Сименс АГ»). Представительство открываются в западной части России. Компания входит в ТОП-10 и становится признанным лидером в лизинге оборудования.

2011-14

Открываются представительства компании в Перми, Краснодаре, Казани, Воронеже, Вологде, Нижнем Новгороде и Челябинске. Компания впервые занимает позицию в ТОП-10 лизингодателей России.

2015-18

6 место в рейтинге лизинговых компаний России*, 1 место* в отраслях: пищевая промышленность, металлообрабатывающее и металлургическое оборудование, оборудование для ЖКХ, строительная техника. Открываются представительства в Калининграде и Ярославле.

2018-22

Запуск сервиса для клиентов «Онлайн-офис». Компания входит в ТОП-10 лизинговых компаний России*. Занимает первые места по лизингу оборудования: машиностроительного, металлообрабатывающего, металлургического, энергетического оборудования и пр.

2022–2025



Перезапуск бизнеса и смена собственника, компания входит в группу «Инсайт лизинг». Подтверждение лидерства.

2022

Запуск под брендом ДельтаЛизинг, смена собственника. Компания продолжает укреплять позиции на рынке.

2023

РА «Эксперт» присвоен рейтинг кредитоспособности на уровне RuA+

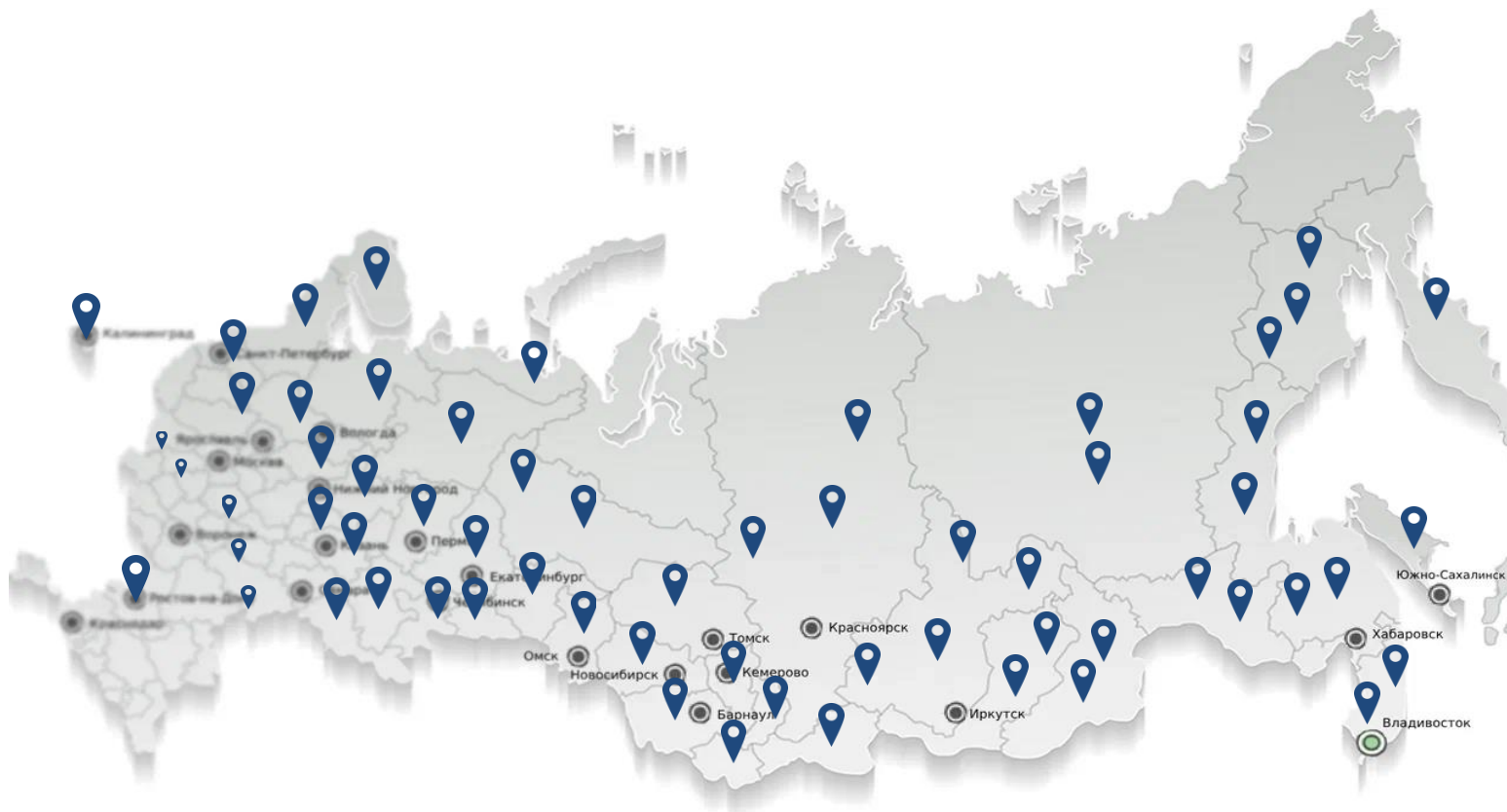
2025

Дебютный выпуск облигаций. Присвоен рейтинг AA- от АКРА. Повышен рейтинг от РА «Эксперт» до RuAA-.

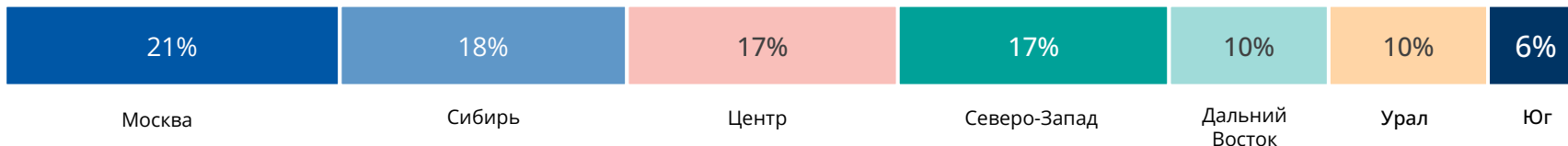
05/ Широкая география – близость к клиенту



ДельтаЛизинг успешно поддерживает клиентов от Камчатки до Калининградской области



География



На основании рейтинга лизинговых компаний России [по итогам 2025 года](#) рейтингового агентства Эксперт РА

24

Представительства

430

Городов присутствия

7539*

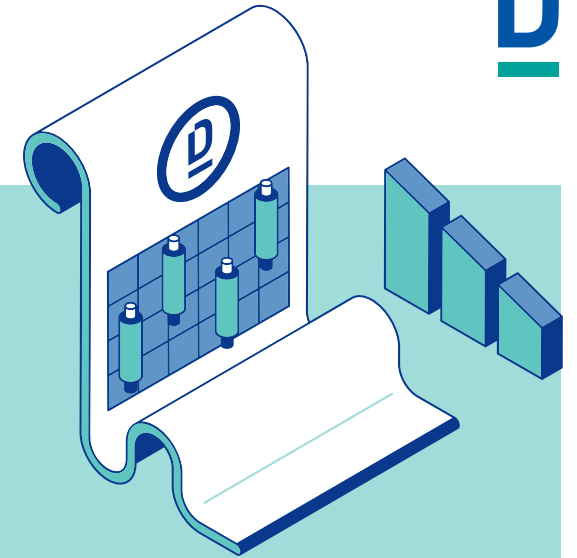
Клиентов

06/ Стратегия развития



Приоритеты

- Сохранение универсальности с фокусом на укрепление лидерства в сегменте индустриального лизинга
- Центр компетенций - развитие команды, наращивание экспертизы и отраслевых знаний
- Близость к клиенту:
 - расширение географического присутствия,
 - продуктивное масштабирование и поиск сбалансированных решений в новых отраслевых нишах,
 - развитие цифровых сервисов
- Система принятия решений на основании анализа данных



Управление рисками

- Поддержание диверсификации портфеля - фундамент управления качеством портфеля.
- Постоянный мониторинг индустриального/регионального риска – адаптация стратегий принятия решений.
- Превентивное управление проблемностью – идентификация и ускорение принятия мер по регуляризации просрочки с первого дня.
- Баланс финансового состояния клиента и ликвидности предмета лизинга.
- Рост эффективности команды (скорость принятия решений на всех этапах).

Ликвидность, финансовая устойчивость

- Контроль и управление финансовой устойчивостью компании в долгосрочной перспективе: $ROE \geq 20\%$, $ROA \geq 5\%$, $Equity/Assets = 18\%-20\%$ после нормализации капитала.
- Поддержка стабильного доходного роста бизнеса: управление ликвидностью и максимизация доходности путем улучшения рейтинга компании, диверсификации источников фондирования - 10+ банков-партнеров, 100+ млрд руб. общий лимит, 50/50 целевое соотношение кредиты/облигации. Фокус на фиксированной ставке, хеджирование процентного риска при плавающей ставке. Выбор лучшей цены и условий.
- Контроль операционной эффективности: целевой CIR на уровне 30-36%.

07/ Портфель ДельтаЛизинг в цифрах



 Размер портфеля


114 млрд

 Место по объему портфеля

12 место

 Количество текущих клиентов

7539

 Портфель оборудования

92 млрд

 Доля оборудования

81%

 Средний срок портфеля

33 месяца

 Полученные платежи

68 млрд

 Место по полученным платежам

10 место

 Отраслевая диверсификация

68 отраслей



Центр компетенций

- Персональный клиентский менеджер и индивидуальная команда под каждый проект.
- Широкая продуктовая линейка под потребностей клиентов, от коробочных предложений с реализацией сделки от 1 дня до нестандартных комплексных решений:
 - прямой импорт - финансирование импортного оборудования напрямую от производителя;
 - модернизация оборудования – финансирование замены основных узлов и агрегатов;
 - финансирование узкоспециализированного оборудования в нишевых отраслях;
 - одобрение долгосрочных лимитов финансирования в рамках одной сделки.
- Собственная CRM система – полностью автоматизированное клиентское путешествие: планирование взаимодействий, этапы реализации сделки и удержание клиента.

Модель продаж

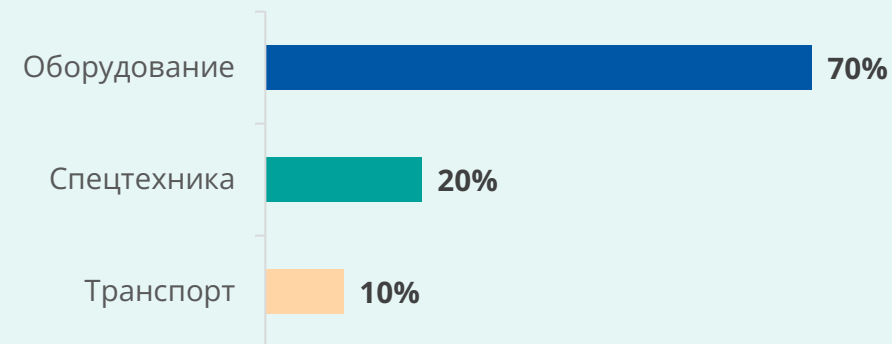
- Система управления продажами на основании анализа данных.
- Контроль скорости и эффективности обработки клиентских запросов.
- Диверсифицированные каналы продаж: привлечение новых клиентов и поддержание отношений с текущими.
- Генерация новых клиентов:
 - активные прямые продажи;
 - партнёрские каналы – поставщики и интродюсеры;
 - маркетинг – персонализированные коммуникации и омниканальность.
- Сбалансированная система мотивации команды продаж: прозрачная и эффективная.
- Профессиональная команда продаж - средний стаж клиентских менеджеров свыше 4 лет.

Сбалансированные каналы продаж

75%
повторных
клиентов

25%
НОВЫХ
КЛИЕНТОВ

Структура Нового бизнеса



09/ Достижения: 2025



Рекордный размер
чистой прибыли:

4,7 млрд руб.
(+24% к 2024 году)

Высокая
доходность:

ROA - **6,2%**

Качественный
портфель:

CoR - **1,8%;**
Доля изъятого - **2,5%**

Отличная
операционная
эффективность:

CIR - **30%**

ruAA-

Кредитный рейтинг от Эксперт РА
(повышен в октябре 2025 года)

AA-

Кредитный рейтинг от АКРА
(присвоен в июне 2025 года)

Cbonds Awards

Лучшая сделка первичного
размещения лизинговой
компании в 2025 году

10/ Ключевые факторы инвестиционной привлекательности



26
лет опыта
финансирования



ЛИДЕРСТВО И УНИКАЛЬНОСТЬ

- Лидер рынка **лизинга оборудования***, уникальная компания в лизинговой отрасли с долей оборудования более **70%** и стабильно **№1** в ведущих отраслях промышленности.
- Диверсифицированный лизинговый портфель с широким спектром отраслей, предметов лизинга, географии бизнеса.
- Компания стабильно опережает рынок по доходности (ROA **6.2%**), операционной эффективности (CIR **30%**) и качеству портфеля (CoR **1.8%**, доля изъятых предметов лизинга в активах **2.5%**).



НАДЕЖНОСТЬ

- **26** лет опыта на рынке лизинга.
- Устойчивая бизнес-модель на базе международного опыта и собственных разработок.
- Высокое качество лизингового портфеля, как гарантия исполнения обязательств перед инвесторами и кредиторами
- Безупречная кредитная история. Подтвержденная позитивная динамика финансовой устойчивости. Рекордные показатели чистой прибыли **4.7** млрд руб. и ROA **6.2%** в 2025 году.
- **AA-** кредитный рейтинг от АКРА и РА Эксперт.
- Самая высокая в отрасли достаточность капитала **27%** и самая низкая долговая нагрузка – чистый долг на капитал **2.1**.
- Аудит крупнейшей аудиторской компанией **B1**.



ГИБКОСТЬ

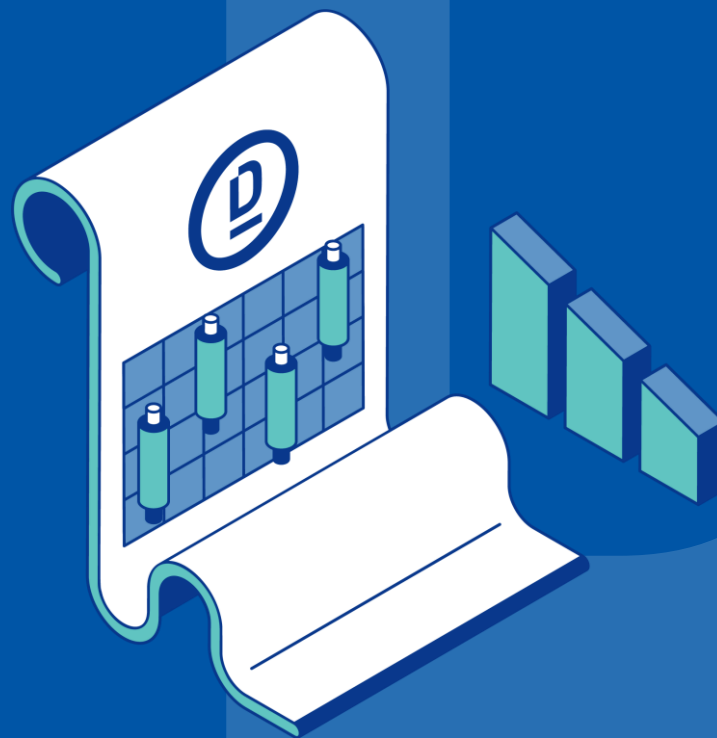
- Компания легко адаптируется к изменениям внешней среды и эффективно выстраивает новые процессы, преодолевая вызовы.
- Готовность к обсуждению с инвесторами условий размещения.



ПРОЗРАЧНОСТЬ

- Регулярное раскрытие отчетности, аналитики и презентации для инвесторов.
- Открытый диалог менеджмента с инвесторами в формате Вебинаров и 1:1 встреч.

Рынок и клиент 2025



12/ Рынок лизинга



■ Остальной рынок ■ Оборудование

Доля на рынке лизинга

367 млрд руб.
рынок оборудования

2024 год

13%

+5 п.п.

2025 год

18%

Доля на рынке оборудования

DeltaЛизинг

драйвер рынка оборудования

2025 год

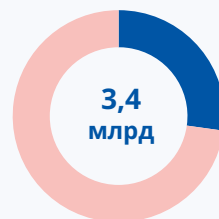
8%

+2 п.п.

цель на 2026 год

10%

Лизинг оборудования в 2025 году, млрд руб.



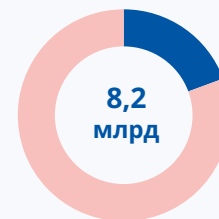
1 место

Пищевая
промышленность



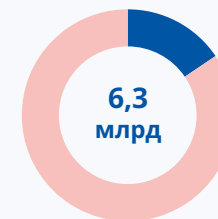
1 место

Полиграфия



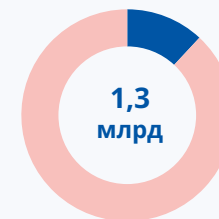
2 место

Металлообработка



2 место

Пластик (в т.ч.
Погрузчики)



2 место

Энергетика

13/ Портрет клиента



Устойчивый клиент – компания-производитель из реального сектора экономики: большой штат сотрудников, складские запасы сырья и готовой продукции, серийное производство, долгосрочные заказы.

Диверсификация финансируемых отраслей экономики:

- от производства машин для металлургии до производства ножевых изделий, ручных инструментов и скобяных изделий;
- от производства двигателей и турбин до производства химических продуктов;
- от производства пищевых продуктов до производства вин и разведения животных;
- от производства и передачи электроэнергии до производства электробатарей и аккумуляторов.



Новый клиент

- Средний срок работы на рынке – 7 лет.
- Выручка – 400 млн руб.



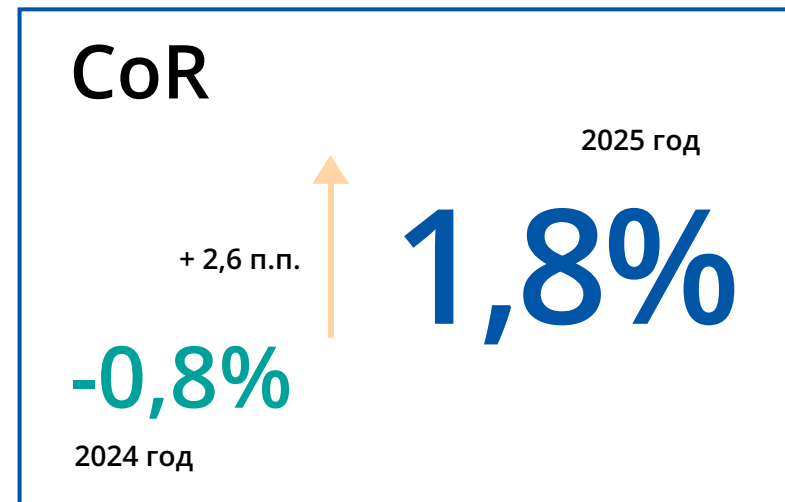
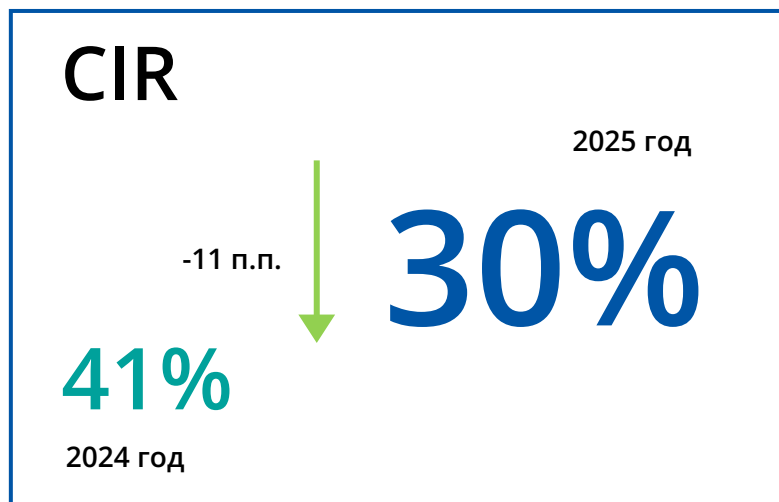
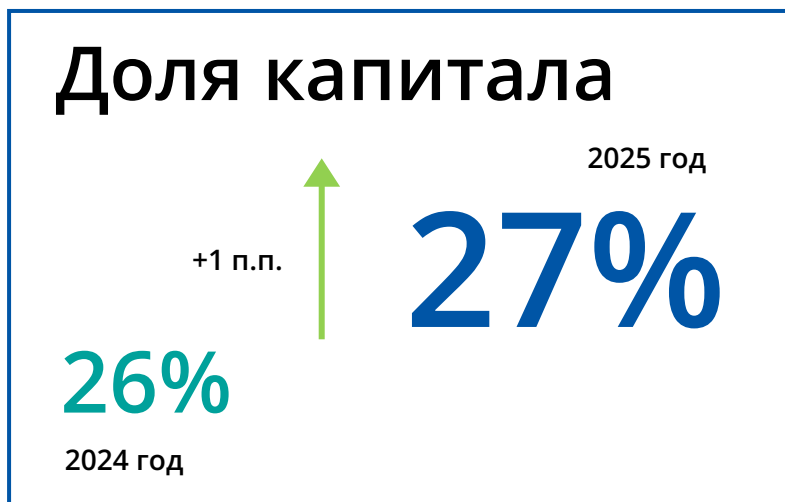
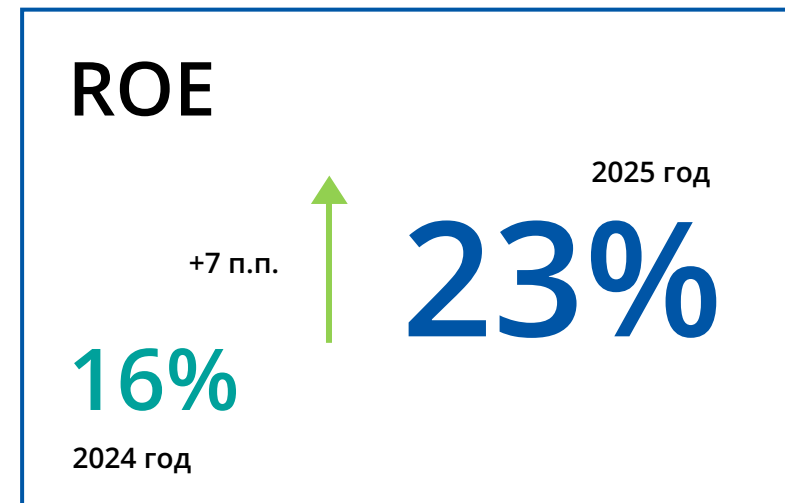
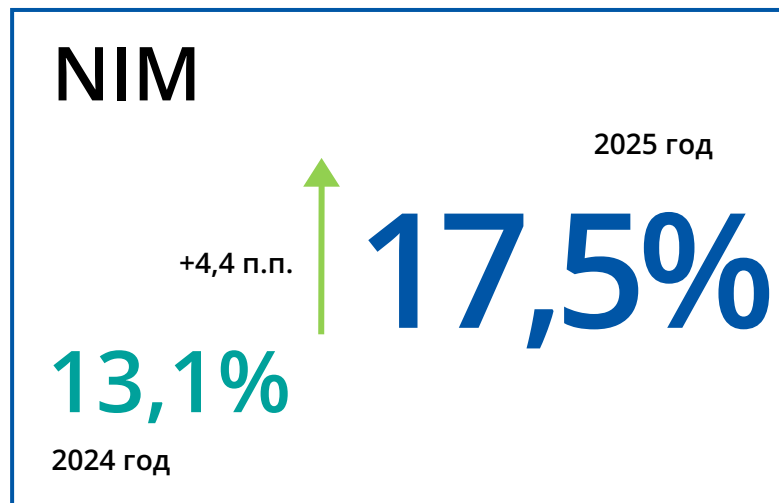
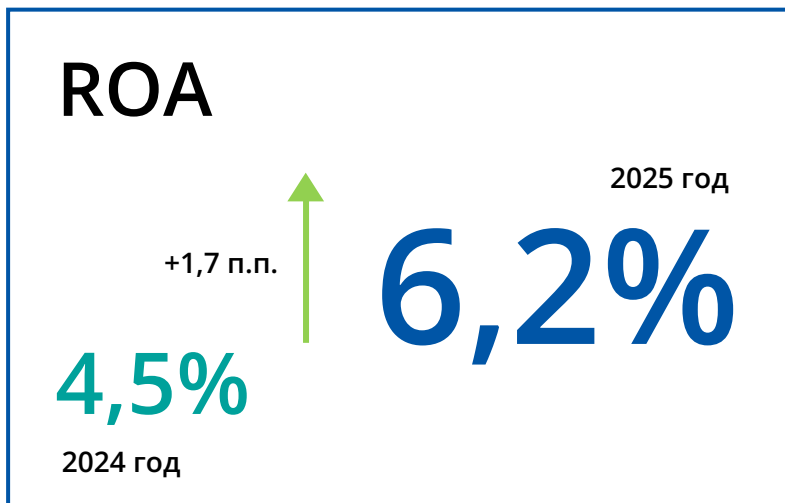
Повторный клиент

- Средний срок работы на рынке – 12 лет.
- Выручка – 700 млн руб.

Финансовые показатели за 2025 год



15/ Ключевые показатели эффективности

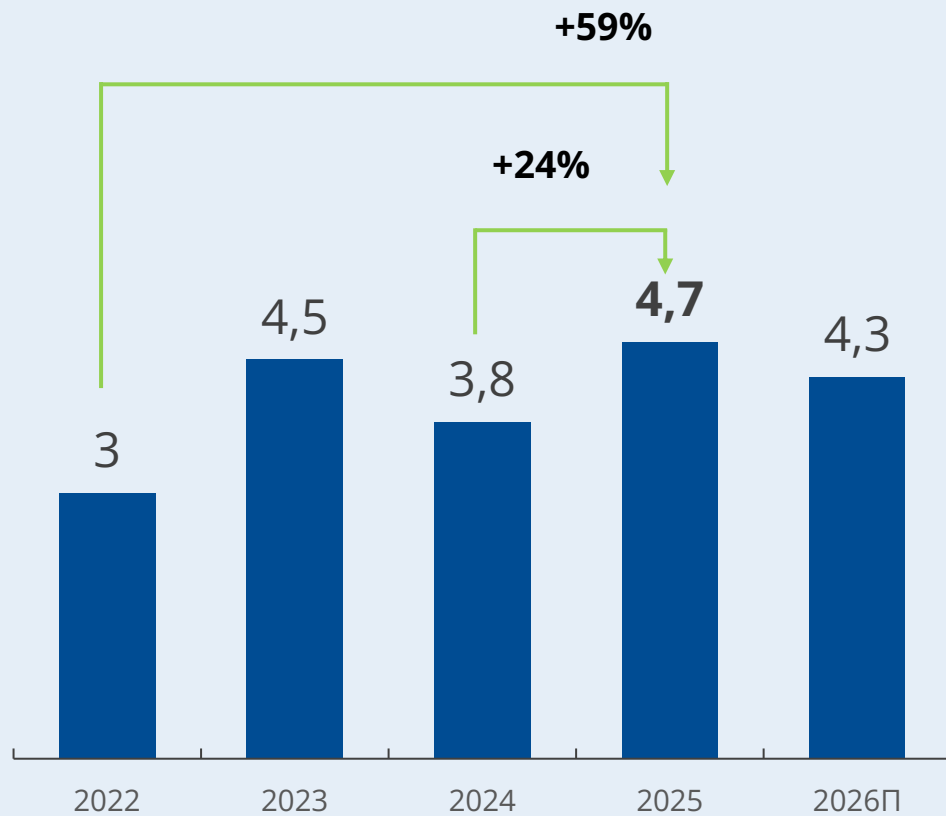


*Источник: данные компании по МСФО, аудированные независимым аудитором. ROA - чистая прибыль за отчетный период / среднее значение активов; NIM - всего чистый процентный и прочий доход от финансового лизинга за отчетный период / среднее значение активов, приносящих процентный и прочий доход; ROE - чистая прибыль за отчетный период / среднее значение капитала; Доля капитала - капитал на конец отчетного периода / Активы на конец отчетного периода; CIR - сумма расходов на персонал, амортизации и прочих операционных расходов за отчетный период / доходы от операционной деятельности за отчетный период; CoR - изменение резервов под ожидаемые кредитные убытки по финансовому лизингу за отчетный период / Среднее значение чистых инвестиций в лизинг и финансовых активов по амортизационной стоимости до вычета резерва под ожидаемые кредитные убытки

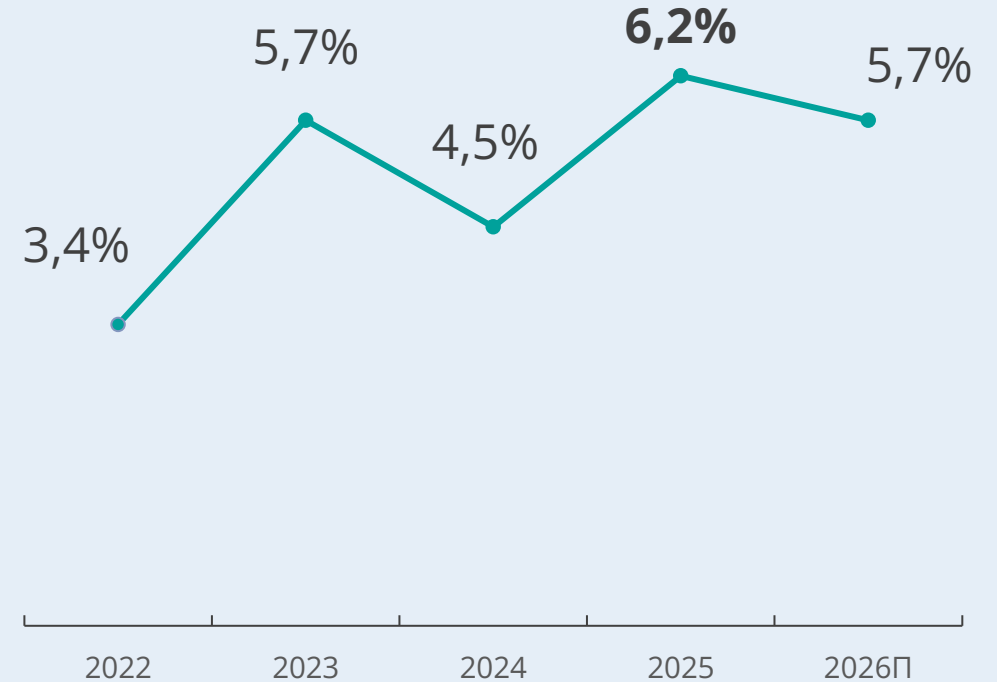
16/ Рекордные показатели чистой прибыли и доходности в 2025 году



Чистая прибыль, млрд руб.



ROA



17/ Положительная динамика финансовой устойчивости



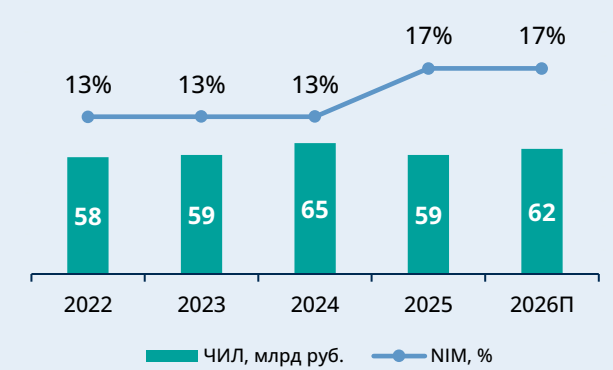
Портфель¹



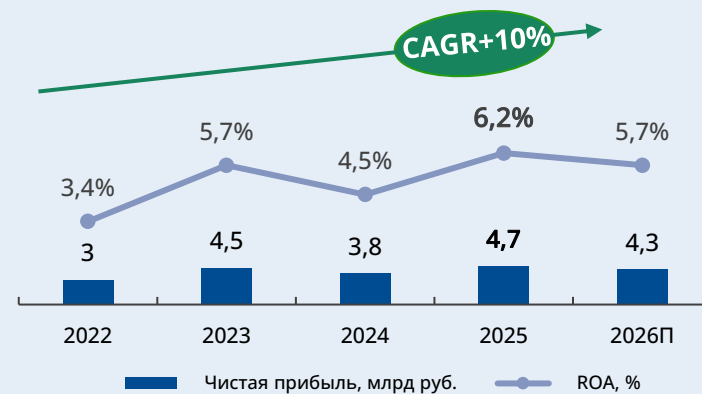
Численность²



Чистые инвестиции в лизинг и NIM³



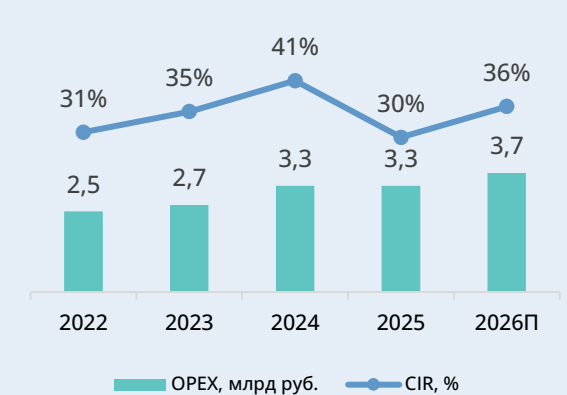
Чистая прибыль и ROA⁴



Активы и ROE⁵



Операционные расходы и CIR⁶



(1) Портфель - на основании ранжирования лизинговых компаний России по итогам 2025 года рейтингового агентства Эксперт РА; (2) (3), (4), (5), (6): Численность, ЧИЛ и NIM, Чистая прибыль и ROA, Активы и ROE, OPEX и CIR - Источники: данные компании по МСФО, аудированные независимым аудитором; П - прогнозные данные

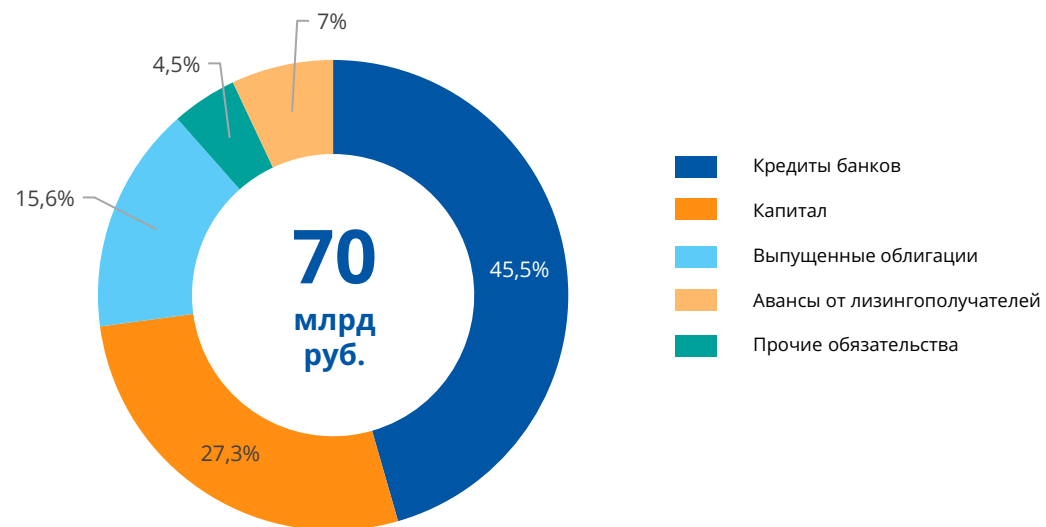
18/ Структура баланса на 31.12.2025



Активы



Пассивы



Комфортная долговая нагрузка

Рост высоколиквидных активов

2025 - **87%**
(2024 - 83%)



Самый низкий в отрасли Чистый долг на капитал

2025 - **2,1**
(2024 - 2,2)



Стабильно высокая достаточность капитала

2025 - **27%**
(2024 - 26%)



Устойчивый рост диверсификации фондирования

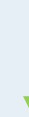
Снижение доли крупнейшего кредитора в активах

2025 - **11%**
(2024 - 19%)



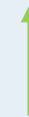
Снижение доли ТОП-3 кредиторов в активах

2025 - **27%**
(2024 - 43%)



Рост доли облигаций в активах

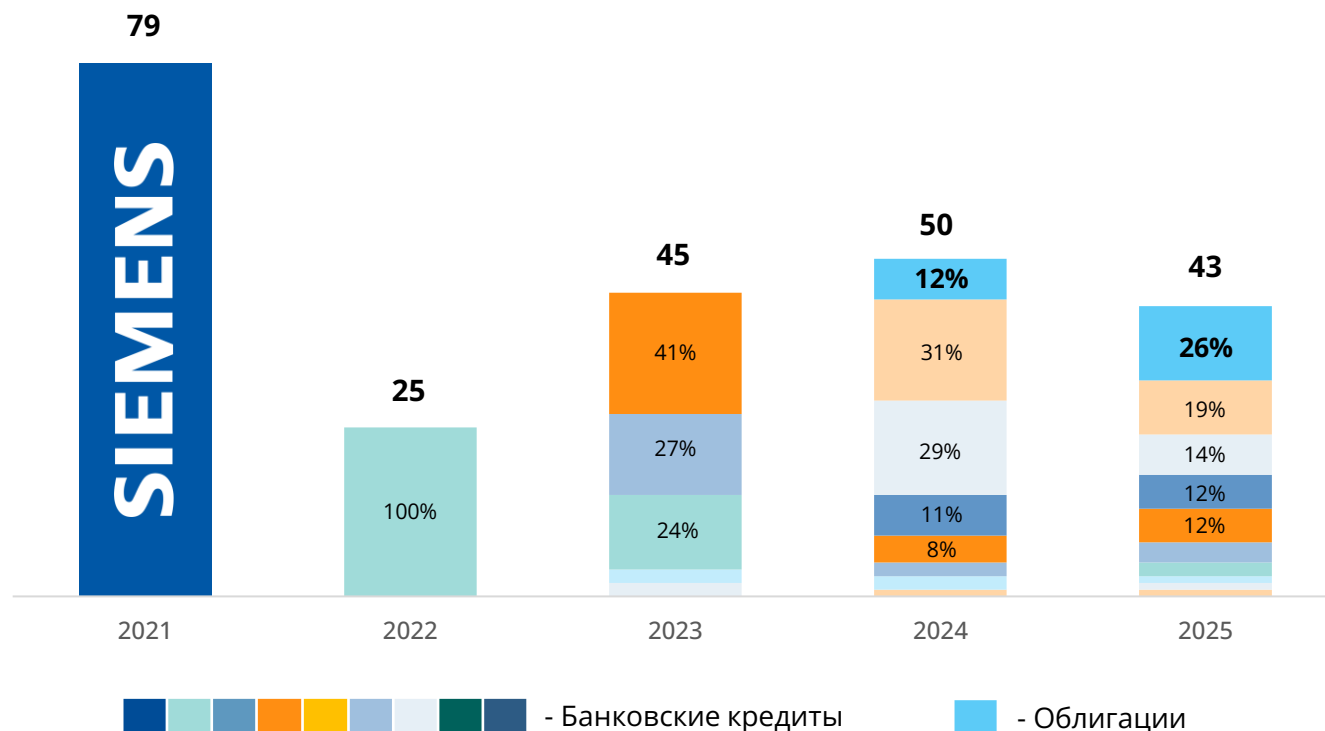
2025 - **16%**
(2024 - 7%)



19/ Устойчивый рост диверсификации фондирования



Динамика структуры кредитного портфеля, млрд руб.



Стратегия фондирования

Поддержка стабильного доходного роста бизнеса: управление ликвидностью и максимизация доходности путем улучшения рейтинга компании, диверсификации источников фондирования - 10+ банков-партнеров, 100+ млрд руб. общий лимит, 50/50 целевое соотношение кредиты/облигации. Фокус на фиксированной ставке, хеджирование процентного риска при плавающей ставке. Выбор лучшей цены и условий.

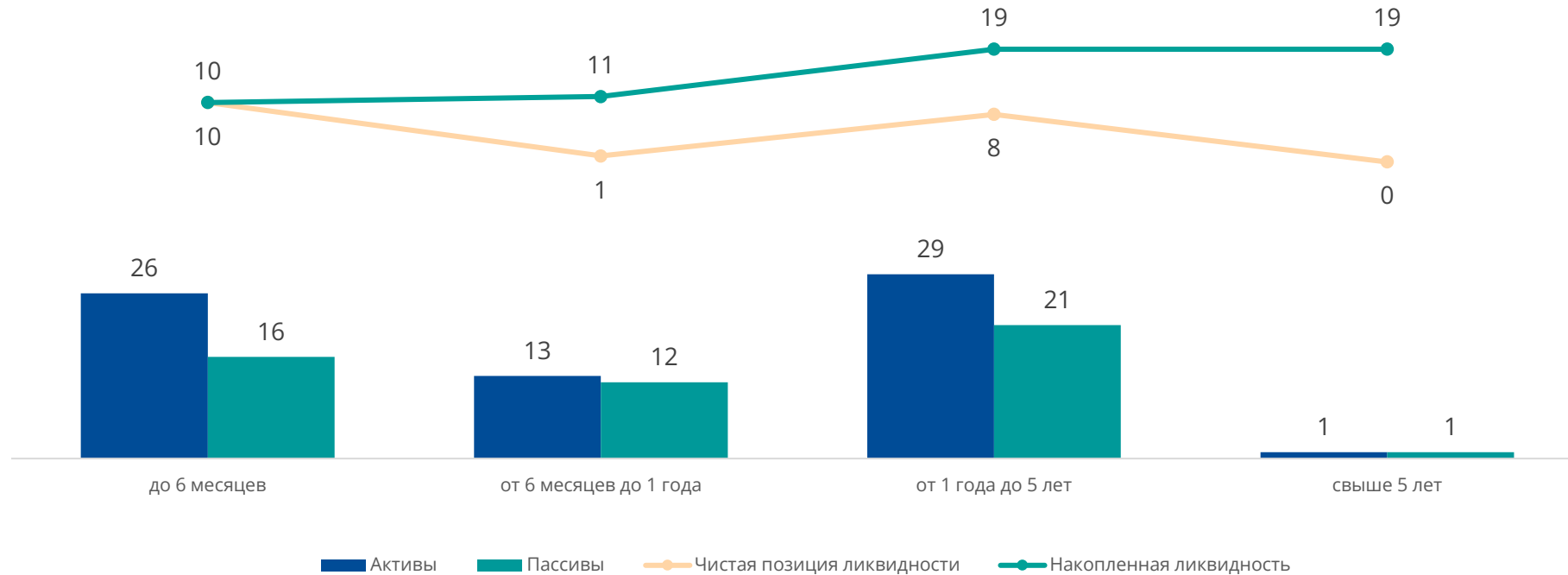
Источник: данные компании по МСФО, аудированные независимым аудитором

- 2011 - 2021**
Фондирование от материнской компании Сименс АГ.
- 2022 - 2024**
Быстрый и успешный переход на рыночное финансирование. Безупречная кредитная история.
- 2022**
Запуск процесса привлечения фондирования от сторонних банков.
- 2023**
Успешная диверсификация кредитного портфеля: кредитные линии с 5-ю системообразующими ТОП-10 банками России. Рейтинг РА Эксперт RuA+, прогноз «Стабильный».
- 2024**
Устойчивая диверсификация: Кредитные линии с 8 банками, клубные выпуски коммерческих и биржевых облигаций
Подтвержден рейтинг Эксперт РА RuA+, прогноз «Стабильный».
- 2025**
Кредитные линии с 10 банками. Дебютный рыночный выпуск облигаций 4,5 млрд руб. в марте 2025. Второй выпуск облигаций на 5,5 млрд руб. в ноябре. Получен рейтинг AA- от АКРА. Повышение рейтинга от Эксперт РА до ruAA-.
- 2026 и далее**
Таргетируем устойчивую диверсификацию источников фондирования: 50/50 банки и облигации.

20/ Ликвидность



Сбалансированная позиция по ликвидности на конец 2025 года, млрд руб.



Сбалансированные активы и пассивы по срокам погашения и фиксированным ставкам. Положительная накопленная ликвидность на всех сроках погашения.

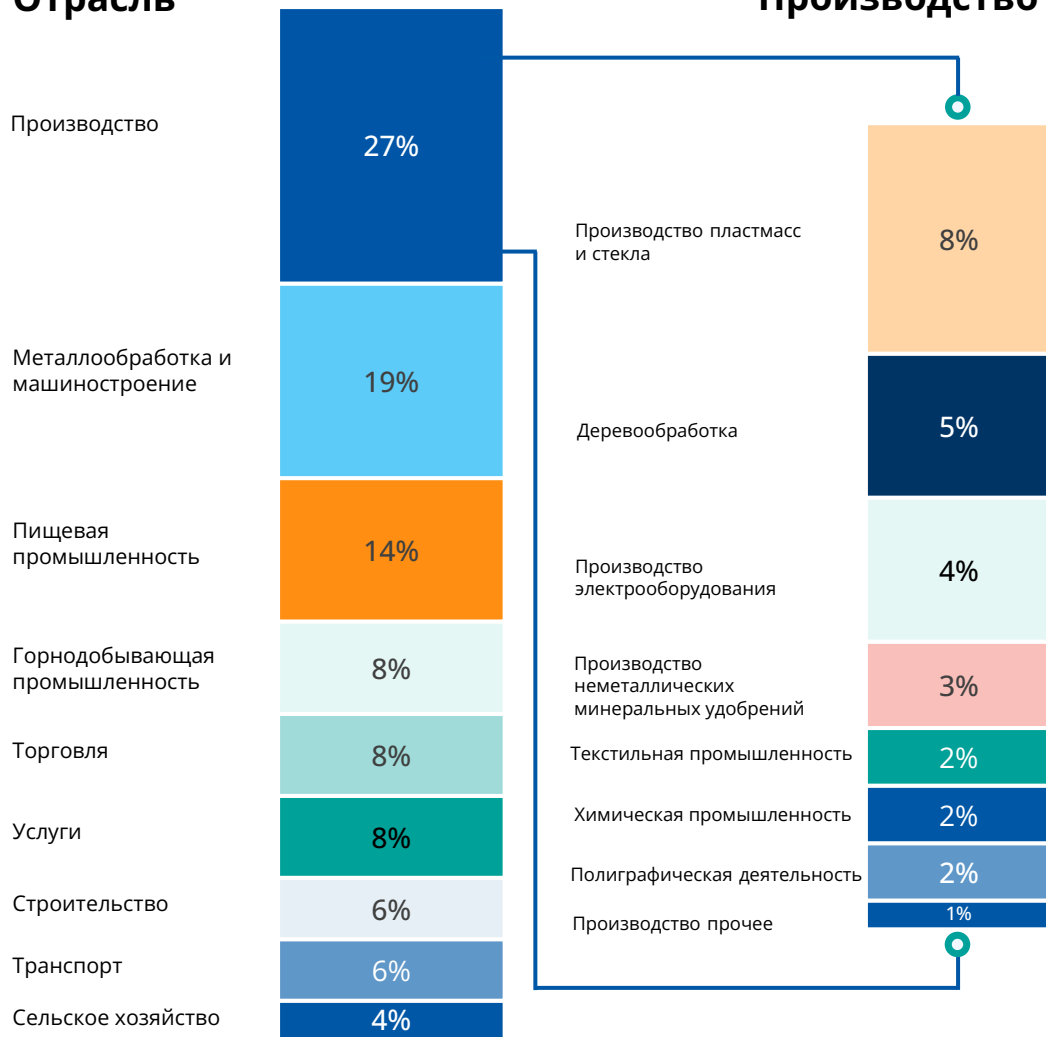
Управление рисками



22/ Высокая диверсификация лизингового портфеля



Отрасль



Предметы лизинга*



Отраслевая диверсификация

68
отраслей

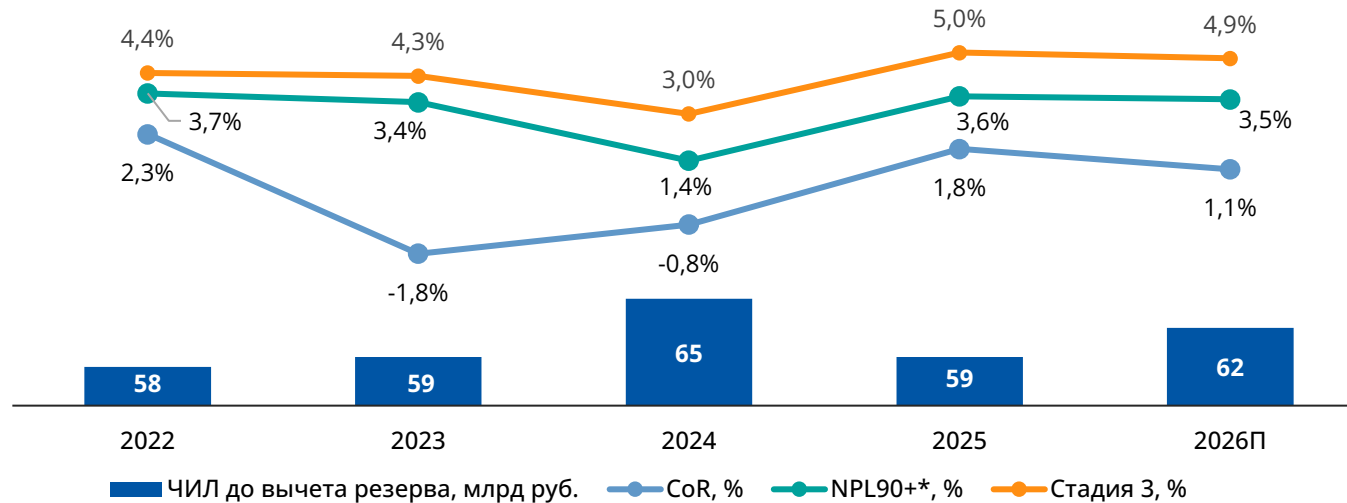
Источник: данные компании по МСФО, аудированные независимым аудитором

*Детализированная управленческая классификация

23/ Качественный лизинговый портфель



Динамика ЧИЛ, NPL90+*, CoR и Стадия 3



Концентрация по лизингополучателям

	2025
ТОП-1	1,1%
ТОП-5	4,6%
ТОП-10	7,9%
ТОП-20	12,6%

Высокое качество лизингового портфеля

Доля изъятых предметов лизинга самая низкая в отрасли: 2,5% от валюты баланса.

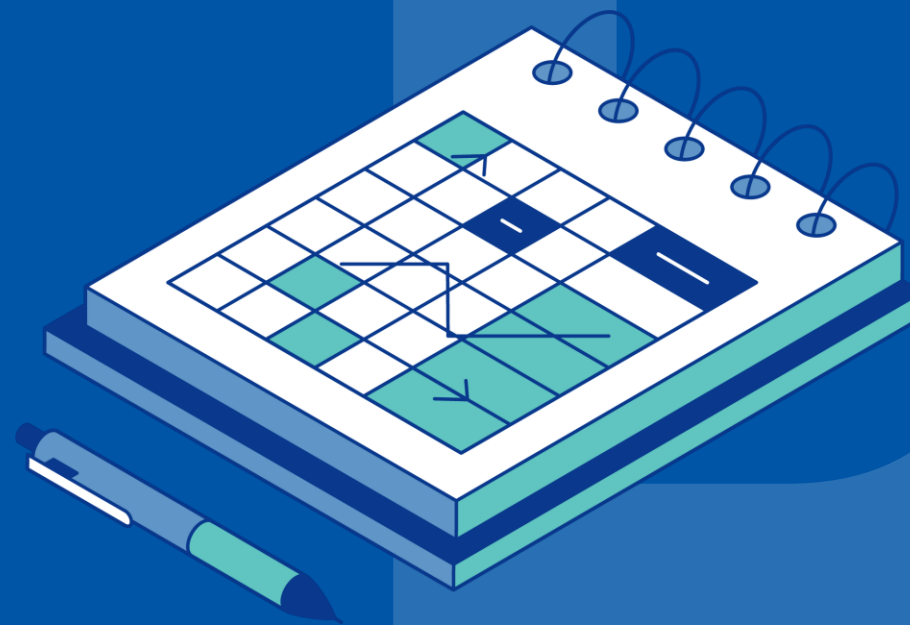
Высокая диверсификация портфеля

Низкая концентрация по лизингополучателям.

Достаточный уровень резервирования

Соответствие требованиям МСФО 9 по отражению резервов под ОКУ. При консервативном резервировании CoR показывает позитивную динамику и остается на низких уровнях по отрасли.

Дополнительно



25/ Облигации



Delta Лизинг

уникальная инвестиционная
ВОЗМОЖНОСТЬ*

- Высокая доходность выпусков за счет фиксирования высокой ставки на длинной дюрации, ежемесячный купон.
- Бумаги включены в **1-ый** котировальный листинг и стабильно торгуются на вторичном рынке выше номинала.
- Программа выпуска облигаций на **100 млрд руб.** на горизонте 5 лет.

Параметры рыночных выпусков, находящихся в обращении:

Выпуск	Объем в обращении	Ставка купона	Доходность при размещении	Срок
ДельтаЛизинг, 001P-02	4,5 млрд	24%	26,82%	3 года
ДельтаЛизинг, 001P-03	5,5 млрд	17,15%	18,57%	3 года

Планы по размещениям в 2026 году:

Общий объем	8-10 млрд руб.
Срок до погашения / Дюрация	3 года / ~ 1,7 года
Купон / Ставка	Ежемесячный купон, преимущественно фиксированная ставка
Использование средств	Финансирование нового бизнеса

Выпуск удовлетворяет требованиям по инвестированию средств пенсионных накоплений, пенсионных и страховых резервов.

26/ Календарь инвестора 2026



IR мероприятия

9 апреля - День инвестора: вебинар на Бирже

Регулярная отчетность

Март

13 марта:

- РСБУ отчетность за 2025 год

27 марта:

- МСФО отчетность за 2025 год
- Пресс-релиз
- Презентация для инвесторов

Апрель

21 апреля:

- РСБУ отчетность за 3М 2026 года

Июль

21 июля:

- РСБУ отчетность за 6М 2026 года

Август

21 августа:

- МСФО отчетность за 6М 2026 года
- Пресс-релиз
- Презентация для инвесторов

Октябрь

21 октября:

- РСБУ отчетность за 9М 2026 года



Контакты

Для инвесторов



Евгений Анискин

Менеджер направления долгового финансирования

investors@deltaleasing.ru

Для СМИ



Екатерина Аслезова

Директор департамента бизнес-развития

ekaterina.aslezova@deltaleasing.ru